



中央文明办中国文明网 编

好人 365 故事 | 青少版 | 第二季 |

诚实守信

方圆电子音像出版社
河北少年儿童出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

诚实守信 / 中央文明办中国文明网编. —石家庄：
方圆电子音像出版社, 2017.6
(好人365故事 : 青少版. 第二季)
ISBN 978-7-83011-122-9

I. ①诚… II. ①中… III. ①精神文明建设—人物—
先进事迹—中国 IV. ①D648

中国版本图书馆CIP数据核字 (2017) 第029454号

好人 365 故事 · 青少版 · 第二季

诚实守信

CHENGSHI SHOUXIN

中央文明办中国文明网 编

选题策划 董 青 戴长江 温廷华 董素山 张力勇

责任编辑 路殿国 郝 杰 郭荣敏

特约编审 侯海英 刘鲲鹏 简福海

美术编辑 吴立刚 江 波

装帧设计 韩庆熙

出版 方圆电子音像出版社 (石家庄市天苑路1号 邮编 050071)

河北少年儿童出版社 (石家庄市中华南大街172号 邮编 050051)

发行 全国新华书店

印刷 石家庄众旺彩印有限公司

开本 787毫米×1092毫米 1/16

印张 11.5

版次 2017年6月第1版

印次 2017年6月第1次印刷

书号 ISBN 978-7-83011-122-9

定价 35.00元

版权所有 侵权必究

编辑委员会

主任：黄坤明 中宣部常务副部长、中央文明办主任

副主任：夏伟东 中央文明办专职副主任

成员：滕盛萍 首都文明办主任

于景森 天津市委宣传部副部长、市文明办主任

戴长江 河北省委宣传部副部长、省文明办主任

董晓林 山西省委宣传部副部长

郭宇 内蒙古自治区党委宣传部副部长、文明办主任

戴小梅 辽宁省文明办主任

谢文明 吉林省文明办主任

刘维宽 黑龙江省文明办专职副主任

潘敏 上海市委宣传部副部长、市文明办主任

杨志纯 江苏省委宣传部副部长、省文明办主任

黄明辉 浙江省委宣传部副部长、省文明办主任

贺懋燮 安徽省委宣传部副部长、省文明办主任

刘志坚 福建省委宣传部副部长、省文明办主任

张天清 江西省文明办主任

刘宝莅 山东省委宣传部副部长、省文明办主任
王 耀 河南省委宣传部常务副部长、省文明办主任
胡和平 湖湖北省委宣传部秘书长
刘进能 湖南省委宣传部副部长、省文明办主任
顾作义 广东省委宣传部巡视员、省文明办主任
杨征文 广西壮族自治区文明办主任
张学泮 海南省文明办主任
万相兰 重庆市委宣传部副部长
张 峰 四川省文明办副主任
李朝卉 贵州省委宣传部副部长、省文明办主任
鲁永明 云南省委宣传部副部长、省文明办主任
仁青洛布 西藏自治区党委宣传部副部长、文明办主任
鲍贻勇 陕西省文明办专职副主任
李 均 甘肃省委宣传部副部长、省文明办主任
祝 贺 青海省文明办专职副主任
毛 录 宁夏回族自治区党委宣传部副部长、文明办主任
杨胜江 新疆维吾尔自治区文明办主任
杨武军 新疆生产建设兵团党委宣传部副部长、文明办主任
董 青 中央文明办中国文明网总编辑

诚信是立足社会的重要基石

彭怀祖

当下，市场竞争已成为资源配置的主导，它引发了千百万人的积极参与，社会财富得到了急剧增加，这是应该充分肯定的。然而，由于多方面原因，市场竞争功利性过强的负面效应在多处呈现，社会缺乏诚信已非个别现象。这应该引起人们的高度重视，必须通过各种力量和方法加以解决。

中央文明办中国文明网联合方圆电子音像出版社、河北少年儿童出版社出版的《好人365故事（青少版第二季）》丛书中的《诚实守信》卷，用平实的语言讲述诚信的感人故事，即是提升社会诚信氛围的有益尝试。

书中的故事告诉青少年，在市场经济条件下，确实有缺乏诚信的现象，但这不是市场经济所产生的必然状况，也不是市场经济的主流，相信通过大家的努力，缺乏诚信的现象会愈来愈少。诚信是市场经济健康发展的必备条件，是中华民族的优秀传统，是每个人应有的道德品质，是每个人立足社会的基础。

书中的故事告诉青少年，正确的信念是多么重要，它是每个人的精神支柱，是每个人良好行为的基础，是幸福生活的真正源泉。翻开书，你们会发现故事中的人物、职业各异，事迹各不相同，但都有一个共性——坚定的信念。有了信念，就能做到不受金钱诱惑、不怕



艰难困苦、不畏流言蜚语。青少年应该自觉培养正确的信念，并一辈子去坚守，唯有这样，才能在纷繁复杂的社会中，展现独立的、阳光的、精彩的自我。

书中的故事告诉青少年，人与人之间的友好关系、人与社会之间的和谐关系固然需要千百个条件，但必不可少的因素是诚信，诚信是互相谅解的基础，是互相信任的基石。不能期盼社会已有了诚信的良好氛围才去践行诚信，不能要求别人已讲了诚信才要求自己做到诚信，唯有每个人从自身做起、从点滴做起，社会的诚信氛围才会逐步浓郁。青少年代表未来，你们的诚信对社会的诚信状况尤显重要，应该向书中的诚信典型学习，脚踏实地从自身做起。

书中的故事告诉青少年，我们国家尚处于市场经济的初期，各种规则仍在完善之中，市场监管的力度有待加强，然而，市场经济不会纵容偷工减料、假冒伪劣，缺乏诚信甚至坑蒙拐骗必然会受到市场的惩罚，坚守诚信、取之有道才能在市场经济的竞争中不断取得成功。

书中的故事告诉青少年，诚信是中华民族的文化基因，是千百年来中国人的核心价值理念，是促进祖国大家庭繁荣、个人小家庭和谐的重要内涵。五千年的文明，青少年应该为此自豪，并从中汲取丰富的营养，把包含诚信在内的优秀传统文化一代又一代传承下去。

无论社会的竞争多么激烈，无论信息传播技术多么发达，无论人与人之间的交往方式多么丰富，诚信永远是所有人最宝贵的信念。青少年将逐步走向社会，现在就应该培养遵守规则的习惯，坚守诚信的信念，大家共同为市场经济的发展添砖加瓦，为社会主义良好风尚的树立贡献力量。

(作者为南通大学江苏先进典型研究中心首席专家、教授)





目录

MULU

种菜女状元.....	1
七旬老爹替子还债.....	9
以良心做茶的好老总	16
甘负巨债救员工.....	22
十七年后挺直脊梁.....	27
西北汉子 一诺千金.....	33
从推砖小工到诚信老板.....	39
独臂好男儿 家中顶梁柱.....	44
拥军鞋店兵妈妈.....	50
巨款还失主 好事不留名.....	55
古稀老人心中的“东方红”	62
钱财可失 信誉不丢.....	67
千里奔波 抱病筹款.....	73
好干部养出“诚信牛”	78



祖孙三代六十八年守护革命遗址	84
吴振山的无字碑	91
“集结号”的真实再现	97
宁失钱财 不丢诚信	104
将军墓前不老松	111
一心为了灾区孩子	118
不破不立重诚信	124
病房里转出的救命钱	130
拾金不昧好的哥	135
七旬老太的守护	140
楼管大叔 十年真情	146
“桃王”上国宴	152
替兄还债十五年	159
新时代的新愚公	166
后记	172



种菜女状元



听好人故事

有德而富贵者，乘富贵之势以利物；无德而富贵者，乘富贵之势以残身。

——胡 宏

她勤恳实在，将餐馆生意打理得红红火火。她安稳富足，却偏要用尽积蓄，冒着风险建起瓜果种植大棚，只为带领全村人一起致富。她通过无偿传授种植技术，带领越来越多的乡亲走上了共同致富的道路。她就是西安的“瓜大姐”宁蒋娟。



“小张、小刘，你俩今儿给咱把钢线整一整；丽姐，你负责给咱包秆；强娃，这堆农家肥交给你了，给咱把杀菌剂喷好……”一个早晨，在陕西省西安市长安区大兆街设施农业种植园里，被大伙儿称为“种菜女状元”的宁蒋娟一边布置工作，一边指导农活儿，活像一个田间女将军。

宁蒋娟是长安区“合民意”种植专业合作社理事长。提起她，许多群众都能谈上几句。有人称赞她是上过清华大学的“知识农民”，了不起；有人羡慕她是全省创业之星，能挣钱；有人夸她是巾帼致富能手，好榜样；有人感慨她不容易，为了创业遭了大难，现在总算成功了。

其实，从学校毕业后，天生爱美的宁蒋娟一开始并不愿意在家务农。1989年，她跟丈夫开了一家小饭馆，生意挺不错。平时她没事去美容院做做护理，去健身房健健身，俨然一个事业有成的女老板。

2008年，饭店突然贴出了转让信息，让来往的群众大吃一惊。这么好的生意为啥要转让？是不是老板遇到啥难题了？许多乡亲找到宁蒋娟说：“妹子，你要是缺钱，咱们给你借。你经营这么多年的生意，哪能说停就停！”

看到热心询问的人越来越多，原本低调的宁蒋娟只好对大家道出了实情：“俺现在的确有一些钱，可一家人守着一个餐馆过日子，也没有啥意思。既然日子越过越好，俺就寻思着该为村里和社会做些什么了。”



原来，虽然宁蒋娟生活富足，不愁吃喝，可总觉得一家人就守着一个餐馆过日子，感觉没啥意思。前一段时间她听说区上大力支持农民搞蔬菜种植，就动了心，决定回家当一回农民，在村里搞大棚蔬菜种植，争取带动全村乡亲共同致富。

“政府给咱掏钱，教咱技术，让咱给自己干事业，咱还有啥不敢干的？”说干就干。当年冬天，宁蒋娟就回到家乡大兆村，承包了100亩大棚，邀请村里一些经验丰富的瓜农帮着种西瓜。2009年3月，看着育苗棚里嫩绿的瓜苗，宁蒋娟开心地向一起创业的15名乡亲许下诺言：“如果当年丰收，保证给大家每人包一个大红包，再给村里建个图书馆！”

然而，2009年4月，城里人眼中那场美丽的飞雪，成为宁蒋娟的一场噩梦。瓜田里，育苗棚和另外搭好准备移苗的大棚全部被突降的大雪压垮了，瓜苗几乎全部被冻死，直接经济损失高达30万元。宁



蒋娟坐在地里，欲哭无泪。然而，两天后，她仍然坚持将身上所有的钱都用来支付瓜农的工资。

大雪过后，宁蒋娟把转让饭店的钱和全部积蓄都拿出来，重新搭棚，购苗种瓜。那一年，大棚里的瓜晚熟，没有卖上好价钱，第一年亏损了10万元左右。

2010年春天，大家都铆足了劲儿，准备大干一场，村里却迎来了50年不遇的大风。寒风呼啸了整整3天，尽管宁蒋娟和瓜农们竭尽全力，没有闭一下眼，依然没能保住大棚。宁蒋娟一个人孤零零地坐在地里，看着已经挂果的瓜苗被大风吹得七零八落，忍不住大声痛哭。丈夫劝他说：“不要再种了，咱还是搞饭店吧。”

宁蒋娟不服输。几天后，她跟丈夫商量，想把团购单位住房的30万元房款先提出来，再建一遍大棚。“不可能，你想都不要想！”一直支持她的丈夫这次坚决不同意。“你脑子‘瓜’了？有了新房子，咱娃以后就能风风光光地从城里出嫁。何况房子价钱这么低，又处在西安最好的地段，每平方米比市面上便宜3000多块！就是咱不住，卖出去也赚，不比你种那破地强得多？再说了，你已经把咱家的钱全都投地里了，这房钱是俺哥跟俺姐给咱凑出来的。不能再听你的了！”恩爱的夫妻俩30年来头一回吵架。

宁蒋娟能够理解丈夫，但是眼下她更需要丈夫的理解和支持。“大家都看我日子过得好，相信跟着我干就能挣钱。这要是中途收手，太不厚道了。再说，你反正有正式工作，我失败了，还有你，

还有娃，可是跟我干的这些村民失败了可就啥都没有了。我不能这么不负责任。当个农民挺好的，住得宽敞，空气还新鲜。你和我过了这么久，也知道我是一个不坚持到最后不甘心的人。我不想对不起大家。”她这一番话，终于把丈夫说动了，丈夫小心翼翼地把那30万元房款交给了她。乡亲们都不敢相信，有些人甚至说：“这娃脑子‘瓜’了，不把家里的钱造完不甘心。”

通过请教专家，宁蒋娟了解到以前的失败不仅仅有天气原因，还有大棚工艺落后、抗灾能力差等问题。宁蒋娟这回下了狠心，在当地第一个启用钢混结构大棚，并改变种植思路，引进新品种、新技术，变单一的西瓜种植为瓜菜混种，确保每一季都能收获新鲜蔬菜，提高大棚的利用率。

瓜果终于上市了。因为过去宁蒋娟经营饭店时诚信守法，又是为村里做实事，村里的村民、她的朋友还有以前饭店的客人都主动帮她推销，2010年瓜果种植利润达到30万元。

2011年，宁蒋娟响应政府号召，牵头成立西安市长安区“合民意”种植专业合作社。合作社里所有成员地位平等，加入自愿，退出自由，利益共享，风险共担。合作社的成立，把村里一家一户的个人种植行为转变成风险共担、利益共享的联合经营。

有些熟人跟宁蒋娟开玩笑说：“前几年看你光赔钱，觉得你脑子‘瓜’，现在你种的又是西瓜，以后干脆叫你‘瓜大姐’算了！”本来是玩笑话，没想到一传十、十传百，“瓜大姐”这个绰号越传

越远，连附近村组来参加合作学习的种植户们都管宁蒋娟叫“瓜大姐”。于是，2011年，合作社正式注册了“大兆”“瓜大姐”两个品牌，还申请了农产品产地认证及产品认证。

经过4年的种植，“瓜大姐”宁蒋娟从一个农业门外汉变成了种植能手。有一段时间，“瓜大姐”经常发现有人在大棚附近偷偷摸摸地转悠，担心坏人搞破坏，便叫了几个村民一起把那个人堵在地里。上前一问才发现，那人是附近的瓜农，想偷着学她的技术。“瓜大姐”啼笑皆非，大大方方地把他请进瓜棚，知无不言、言无不尽，为他答疑解惑。瓜农惊奇地问：“教会徒弟，饿死师傅。你咋这‘瓜’呢？”宁蒋娟哭笑不得：“钱我一个人又赚不完，都是十里八方的乡亲，大家都富起来不是更好？”

这件事给了她启发，她的大棚开始开门迎客。不管谁想学技术，都可以来她的大棚参观学习。她还联系区农业局在她的大棚里为瓜农搞讲座、传技术。

2013年，一位给多家大型超市供货的余总来到了基地。当他看到基地的产品后，马上要求合作。经过商议，合作开始有序进行。

一天，宁蒋娟接到了余总的电话。电话里，余总非常气愤地说：“我一直觉得你是一个非常守信的人，所以才跟你合作，没想到你竟然往菜豆里夹带进去很多有黑点儿的坏菜豆！现在你和我的合作是小事，重要的是影响到我公司的形象，让我以后怎么跟人家合作？”宁蒋娟听完之后，连忙道歉说：“对不起！对不起！您放心，我这就调

查，一定给您一个满意的答复。”

她放下电话，马上去查发货清单，发现那批菜豆并非出自自家大棚，而是从合作社里一位农民那里收购的。犹豫了半晌，她还是联系了那个菜豆生产农户王某。一开始王某坚决不承认，反问宁蒋娟为什么认定那批菜豆是他家的，最后当他看到销售清单后终于承认了，可是坚决不肯退钱。

“瓜大姐”很苦恼。合作社从来不在中间环节加价，因为她想通过这个大平台帮助周边农户销售更多的农副产品，提高大家的经济效益，带动更多农户的积极性。这一单她根本不挣钱，要是王某不赔，她就得自己赔。

思前想后，宁蒋娟把事情原原本本跟余总解释了一遍，并诚恳地表示，所有经济损失由她一个人承担。余总看她这么诚恳，表示愿意再给她一次机会，这次的直接经济损失由宁蒋娟承担，但是如果以后再出现类似事件，必须加倍赔付。从此以后，宁蒋娟严格把控供货渠道，给超市供应的果菜质量都能保质保量。越来越多的超市听说了宁蒋娟的诚信之举，纷纷主动要求合作。

为了实现自己的创业梦想，宁蒋娟努力学习，不断提升自我。2014年初，她走进了著名的清华大学。“在清华，我开阔了眼界，增长了见识，也学到了最新的农业科技和管理知识，为下一步创业打下了基础。”

“瓜大姐”宁蒋娟在蔬菜种植这个陌生的领域奋斗了8年，坚守

了8年，痛并快乐了8年。她经常跟员工讲“做事先做人”的原则，要求大家严把质量关和操作关。“瓜大姐”这个品牌的瓜果、蔬菜声名远扬，受到市场和消费者的认可和欢迎，产品一直供不应求。



“成功，不仅是要自己成功，还要能带动其他人成功。”这应该是对宁蒋娟最好的评价。自己有了好的生活条件，还时刻不忘为村民和社会做点儿事情。她放弃老板身份，变身职业农民，用实际行动为村民谋福利，不仅收获了创业的成功，同时也收获了人生的成功。（邵紫辉）



西安网友：一人富不叫富，共同富是真富。构建和谐社会，就是要消灭贫富差距。正是深谙这一点，宁蒋娟才敢于吃苦，敢于碰硬，敢于正视失败，身上始终不乏积极向上的社会正能量。政策对了头，一步一层楼。为让乡亲们共同富裕，她可以把自己的一切置之度外。



七旬老爹替子还债



听好人故事

生来一诺比黄金，那肯风尘负此心。

——顾炎武

儿子、儿媳遭遇意外，身后留下330多万元债务。70多岁的老父亲杜长胜卖房、卖厂，甚至将事故赔偿金和拆迁补偿款都用来还债，用近5年的时间替孩子们还清了债务。老人说：“替子还债不是应该的吗？”

杜常胜是土生土长的徐州市睢宁县梁集镇梁集村乔庄组人，干了多年的挂面加工生意，因为为人诚信，生意一直做得不错。“做人要有诚信”是老杜一辈子的生意经。他诚信经营，童叟无欺，不坑蒙拐骗，不逃账赖账，在当地口碑很好。提起他，大家都会竖起大拇指，夸他“诚信”“硬气”！就是这么一个一辈子信守诚信的人，在古稀之年却因一场飞来横祸被推到了风口浪尖。

杜长胜有两个儿子、一个女儿。大儿子杜存平中学毕业之后就跟着他做生意，先是做水泥预制板，后开办起挂面厂，因为质量好、信誉好，生意越做越大，又投资建起了面粉厂。

就在面粉厂开工建设9个月后，也就是在2010年10月23日，杜存平因为一起交通事故不幸去世。几个月后，不幸再次发生。2011年7月28日，杜存平的媳妇朱艳丽又在县城遭遇车祸身亡。当时，面粉厂刚刚正式投产，尚有330万元债务。

儿媳朱艳丽去世后，陆续有人来找杜长胜打听还钱的事。面对330多万元巨款，杜长胜一下子蒙了。“我怎么也没想到会有这么多债！我们年纪大了，孩子们也都已成家立业，这些年对他们的事情我根本没问过。”杜长胜说。那时，他真想一死了之，但是看着大儿子和儿媳妇留下的两个尚未成年的孙子、孙女，想着一直很讲诚信的儿子、媳妇，他还是强忍悲伤坚持了下来。

有人劝杜长胜，“钱是你儿子借的不假，但是人都已经不在了，你一个老头子认什么账啊？再说了，你也还不起啊！你都是70多岁

的人了，拖一拖就过去了，谁会为难你这样的老人？就算打官司，法院也会照顾你的。”还有人说：“现在借钱跑路的人多了。人死账烂，还什么啊！”

杜长胜也动摇过。330万，可不是一个小数字啊！自己年纪这么大了，还能活几天？争那口气干吗？可是，当他看到债主急切甚至有些绝望的眼神时，心就软了。“当初借钱给我儿子的人都是我们的恩人啊！他们的钱也都是辛辛苦苦积攒下来的血汗钱，哪能就这样坑了人家？人活一辈子，钱算什么？孩子们不在了，我不能给他们留下骂名。”杜长胜坚定了还钱的决心。

于是，杜长胜做了一件让大家都感到意外的事。他给所有跟他打听过还钱问题的人打电话，通知他们说：“来吧，拿着借条来。我的儿子不在了，他的账，我这个老头子认。我给你们重新打借条。”

在镇上开酒店的姜先生就接到了这样的电话，他曾借给杜存平8万元。他说：“说实话，我有些意外。想不到老人家能承担这些债务。”消息一传出去，有借条的人都来了。杜长胜全部重新打了借条，签上自己的名字。“请大家放心，我就是砸锅卖铁、卖血卖肾，



也会把钱还给大家。”在这期间，有一个人说曾经借给杜长胜大儿媳妇1万元钱，但是没打借条。杜长胜也听儿媳妇随口说过这事。“当对方提起此事时，我二话没说，当场就认了。”杜长胜说。还有一户是因为卖变压器产生了十几万元的账，尽管没有欠条，他也认了。

有一位姓杜的先生曾经借给老人的儿子12万元，出事之后，他整个人都蒙了：“12万啊！要是没有人认，我可是血本无归啊！”内心一直忐忑不安的他接到老人打来的电话时，感觉像在做梦一样。他说：“我做梦都没想到，这钱还能要回来！”

按照我国法律规定，儿子死亡后，其父母是法定遗产继承人，如果需要偿还债务，需要先剥离一部分老人的赡养费和未成年子女的抚养费，剩余财产才能用来偿还债务。

对杜长胜来说，儿子、儿媳留下的厂房、住房、流动资金都是遗产，在支付赡养费、抚养费后，才应该用来还债。大儿媳妇的死亡赔偿金不属于遗产，拆迁补偿款是老人的个人财产，都可以不被用于偿还债务。可是这时候杜长胜哪还顾得上考虑自己？他已经分不清哪个是儿子的、哪个是自己的，脑子里只有一个念头：就是砸锅卖铁也要还钱，不能让儿子、儿媳死后背负骂名，更不能让孙子、孙女在村子里抬不起头。

债务像一座大山，压在杜长胜的身上。2013年初，杜长胜召开了一次家庭会议。二儿子一家正在创业，虽然也借了不少钱，但支持他还债，其他人也都没有异议。杜长胜决定“砸锅卖铁还债”。



起初，他尝试着把投产不久的面粉厂运转起来。“如果一旦停了，原有的一些原料将要受损，机器和厂房也要受损，面粉厂就更不值钱了！”杜长胜说。为了让面粉厂正常运转，他流着泪拼命干。装车、送货、卸货、跑销路，杜老汉当时已经74岁，可干的全是重体力活儿。25公斤一袋的面粉，他一天扛200来袋。

“那段时间，他瘦得连路都走不动了，还得硬挺着干活儿。”杜长胜的老伴儿说起此事泪流不止。

“不忙不行。不忙哪来的钱还账？”杜长胜说。

这样艰难的日子一直坚持到把面粉厂和机器全部以低价售出之后才算结束。为了尽快还清债务，杜长胜把工厂以160万元的低价变卖，又把城区的一套住房卖了35万元，加上自家的拆迁补偿款80万



元、老两口儿多年的积蓄，还有大儿媳妇的死亡赔偿金32万元，他倾其所有，把钱全部用来还债。

2013年5月，杜先生拿到了借给杜长胜儿子的12万元，在镇上开酒店的姜先生也拿到了杜长胜归还的8万元。截至2013年底，330万元债务大部分已被还清。

回想这些年，为了还债，杜长胜在生活上一直省吃俭用。梁集村村头的一处简陋板房是老人现在的住所；身上那件破旧不堪的黑色棉服，伴随了老人数个严冬；煎饼、盐豆，是老两口儿的基本伙食。曾经温暖的家，变成了现在这个样子，其中的辛酸谁人能知？可是杜长胜不后悔。在他看来，欠债还钱是天经地义的事，房子没了不要紧，良心不能丢。

“再怎么困难，我们都咬牙挺过来了。账还清了，我们心里踏实了，死去的儿子、媳妇不会落下骂名，孙子、孙女也能挺直腰杆做人了！”杜长胜老人用手抹了一把眼泪，伤感中带着几分自豪。



“人要有诚信！”老人强忍白发人送黑发人的悲痛，坚守自己做人的原则，独自扛起巨额债务，替孩子们履行承诺，为后人做出榜样。一位年近八旬的老人，用实际行动诠释了“诚信”二字。这其中包含多少艰难苦涩？面对老人，我们肃然起敬！（逯江楠）



网友点赞

湖北网友：一位遭受丧子之痛的古稀老人，就算伸手求助也在情理之中。没想到老人竟然含辛茹苦、节衣缩食，在风烛残年还把330多万元欠款还清。真是一个讲信义的老爷子！

福建网友：不让儿子死后留下骂名，要让孙子长大后挺直腰杆做人，这就是杜长胜老人朴素的道德观，振聋发聩，令人赞叹！

安徽网友：谁说我们中华民族的传统美德已经遗失？在这位乡村老人身上，闪烁的是敢于担当和诚信之光。



以良心做茶的好老总



听好人故事

传家有道惟存厚，处世无奇但率真。

——曾国荃

刘祥国临危受命接手茶厂，下定决心要做百姓喝得起的好茶。他坚定“诚信为本、仁义经商，先做人、后做生意”的经营理念，带动当地茶农把信阳毛尖茶远销海内外。

“淮南茶，光州上。”光州贡茶，是一个拥有1000多年历史的贡茶品牌。今天，因诚信而在茶业界立名的潢川茶人刘祥国，书写着光州名茶的故事。在刘祥国的茶人生涯中，有以下几个“第一”：第一个把信阳毛尖引进京、津、沪、鲁、冀等20多家老字号；第一个将信阳毛尖打入巴黎、纽约等欧美市场；第一个研制加工茉莉信阳毛尖茶。这些闪光的“第一”，铭记着刘祥国为提升信阳毛尖市场知名度与占有率而做出的不凡贡献。

刘祥国是一位老知青，他下过乡、种过地、理过发、养过猪、行过医、当过炊事员、做过煤炭工人……丰富的人生经历，让他深刻认识到挣钱不容易，也因此下定决心要做老百姓喝得起的好茶。

1981年，35岁的刘祥国从平顶山调到凌集茶场工作，先后担任机电维修工、制茶队队长，从此与茶叶结下不解之缘。1990年，在茶场茶叶大量滞销的情况下，刘祥国临危受命，开始从事茶叶销售工作。为了解决茶场面临的困境，他背着茶叶单枪匹马进京闯市场，在不懈努力下，很快打开了京、津、冀、鲁地区的市场。1994年，为了满足市场需求，他创建了潢川县光州名茶精制加工厂。

20多年来，刘祥国始终坚持以“做良心茶，做放心茶”为目标，坚持品质第一，精益求精，为每一位喜爱喝茶的消费者做出好茶。

为了做好茶，无论是原材料采购还是加工，刘祥国都要亲自把关。有一次，茶农送来的茶叶出现了质量问题，他马不停蹄连夜赶到

潢川、光山、新县的3个茶厂，一路上还要通过电话对商城茶厂进行技术指导，回到家时已经是夜里两点多了。

高、中、低档茶都做好，才能有大发展、高效益。茶叶口感不变，价格却低不少，走平民路线，公司收入少点儿，可是乐了顾客、富了茶农。以往4月、5月是茶叶生产的黄金时期，谷雨过后，很多茶山的采茶工作基本接近尾声，而刘祥国他们合作社的茶场还要再忙一个月，在增加茶农收入的同时，也让老百姓喝到物美价廉的茶。

茶叶价格要让百姓接受，还需要通过不断改进传统工艺来降低成本。茶叶自动化程度低、清洁度差等原始制茶的弱点，严重影响了产量和质量。刘祥国刻苦研究、不断学习，终于研发出一套省工、省力、省成本的制茶工艺，开创了信阳毛尖茶机械化的先河。

虽说茶叶走的是平民化路线，但质量却是国际标准的。光州系列茶叶经历过风雨，却从未倒下，就算国际上屡屡出台新的农药残留限量标准，欧美实施苛刻的“绿色壁垒”，也从来没有把它拦在门外。凡是刘祥国的企业加工出来的茶叶，就算是标价60元一盒的茶，也要经过11道工序，每道生产工序都对应着严格的监测设备和手段，有对应的质量等级要求，保证做到每一批茶叶在条形、口感、汤色、香味等方面保持不变。

刘祥国做茶有一个简单朴实的信念——“诚信为本、仁义经商，先做人、后做生意”。几十年来，他不仅为茶商提供足斤足两的茶叶，还在每个箱子里多放半斤茶叶，以弥补茶叶在运输过程中易碎的



损失，为此他每年损失10多万元。另外，当他看到有人把一斤茶叶卖到几万甚至十几万元，觉得那样做不讲诚信，也不利于整个茶叶市场的发展。

2002年，山东省济南市一家老字号茶叶的经销商第一次与刘祥国合作。刘祥国抱着试试看的心理，按照对方的需求及时把茶叶发了过去。到年底时，济南客商还有4件茶叶没有销完，想换新茶，却不好意思开口。没想到刘祥国在结算时主动提出把这4件茶叶收回，换上新茶。从此，这家老字号茶商与刘祥国结下了深厚的友情，时至今日，刘祥国的光州信阳毛尖仍是他的主要货源。

“宁可拉棍要饭，绝不坑蒙拐骗！”这是刘祥国的口头禅。他认为，虽然时代在变，但“顾客至上”的信条不能变。只有这样，才能

有回头客，才能出效益。商海中难免浮沉起落，但刘祥国的光州茶生意却做得越来越好。去年茶叶市场不景气，很多茶商都出现了茶价降低、利润减损的情况，刘祥国的茶厂销售额反倒有增无减，平稳增长。

多年来，刘祥国一心扑在茶叶事业上，很少有时间照顾家庭。2000年，他75岁的老母亲中风后卧床不起，直到2001年去世，作为儿子的他很少在母亲身边伺候。后来，跟他创业多年的三弟身患重症，直至去世，他也很少有时间照顾。他说：“好在我的家人都能理解，都很支持我的工作，知道只有我没日没夜地付出，才能做出好茶，才能对得起花钱买茶的人。我觉得所有的付出都是值得的。”



编辑感言

中国人喜欢喝茶，也从茶里品出不少人生哲学。茶学家庄晚芳认为，“廉、美、和、敬”是中国茶道之四德。“廉”是勤俭清廉，“美”是给人舒适的感受，“和”是和诚相处，“敬”乃敬人爱民。如此看来，刘祥国做到了茶人合一。（王 钰）



吉林网友：“诚信为本、仁义经商，先做人、后做生意”的经

营理念，“宁可拉棍要饭，绝不坑蒙拐骗”的口头禅，是刘祥国成功的法宝。

河南网友：用诚信做出的茶，淡化了功利，冲散了俗气，沉淀出朴素和纯净。刘祥国是信阳毛尖的功臣！

安徽网友：刘祥国做着“叶的事业”，有着“水的情怀”。

写邮件 草稿箱 已发送

收件人 发送

主题

正文

中国文明网 www.wenming.cn



甘负巨债救员工



听好人故事

三杯吐然诺，五岳倒为轻。

——李白

刚上班5天的新员工不慎摔伤，他说：“即使他在这儿上班1天，我也要对他负责。”面对巨额医药费，他说：“人一定要救，不要怕花钱。”面对可能面临的巨额赔偿，他许下诺言：“借钱也要赔！”



章昌兵出生于1967年，是安徽宣城人。2003年，他携家人赴江苏省常州市牛塘镇从事物流生意。经过10多年的摸爬滚打，2011年底，他开办了章氏物流公司。公司虽然规模不大，但是生意红红火火。

2015年3月的一天，53岁的贵州籍男子樊贵荣来到章昌兵的公司，想要谋一份差事。章昌兵和妻子感觉他年纪偏大，身体瘦小，又没有什么特殊技能，就让他先回去，等缺人的时候再跟他联系。

没想到樊贵荣第二天又来了，还带着自己智障的女儿。原来，樊



贵荣家中有二女一男，家庭困顿，儿子还在读书上学。樊贵荣夫妇都在当地打工，爱人当保洁员，工资很低，家庭负担很重。章昌兵觉得他不容易，想着帮他一把，虽然公司并不缺人，却还是说服妻子把他留了下来。

樊贵荣为人老实，干活儿也很卖力。然而刚来公司5天，在搬运货物时，他不慎从一米多高的货柜上摔了下来，当时后脑勺着地，头部大量出血，昏迷不醒。

很快，樊贵荣被送到医院。经过检查，医生发现他的脑干严重受损，即使立即手术，抢救过来的希望也很渺茫。当时章昌兵正在外地出差，听到消息匆匆往回赶。路上妻子打电话跟他商量，章昌兵态度十分坚决：“人一定要救，不要怕花钱。”

手术很成功，樊贵荣暂时脱离了生命危险，但是一直昏迷不醒。由于工作繁忙，章昌兵请护工来帮忙照顾，并不时地跟他说话，以唤醒他的意识。过了几天，章昌兵欣喜地发现樊贵荣逐渐有了意识，每天在某一个时段，如果听到有人大声叫他的名字，他的手指会动一动。

虽然樊贵荣刚来公司5天，但已构成工伤。经过调解，章昌兵答应了樊贵荣家属的所有要求，除了负担之前的医疗费和护理费外，还要赔偿樊贵荣家人76万元。由于事发时樊贵荣的相关手续还没来得及办理，这些钱都要章昌兵个人独立承担。

治疗费已经花了30多万，再加上这76万，可不是一笔小数目。



尽管章昌兵有公司，可是一下子掏这么多钱，并非易事。但是，章昌兵没有想过逃避。看着樊贵荣家人无助的眼神，章昌兵决定：“就是借钱也要赔偿。”他马上给朋友们打电话，尽快凑够钱，送到了樊贵荣家人手中。

“真没想到，章老板这么快就能把钱送来，真是一个好老板。”樊贵荣的妻子拿着钱，非常感动。目前，樊贵荣已经回到家乡贵州休养，章昌兵时不时会打去电话慰问。“我自己家条件也不算好，但是钱乃身外之物，没了可以再挣。跟樊贵荣的伤比起来，钱算得了什么？”

牛塘镇司法所副所长王晓明见他这么讲义气，十分感动，说：“我从事调解工作10多年，这是事故最严重、赔偿金额最大、调解时间最短、双方矛盾最少的一次。”章昌兵表现出来的担当，让他深感钦佩。

章昌兵的故事传开以后，受到人们的一致称赞，大家称他是“最讲义气的老板”。同时，他还获得了某公益活动评选的一等奖，奖金是1万元人民币。

章昌兵说：“获奖什么的都不重要，对我来说，能让受伤的工人和他的家属得到帮助就好，希望他和家人可以平安健康。我就是个做物流的，没有什么大成就，也没赚多少钱，但是遇到事情就要敢于承担。”

如今的章昌兵一个人身兼数职，既是司机又是接线员、装货员，

在漫漫的还债路上一步一步坚定地前行。尽管辛苦，但他觉得充实。他坚信，只要努力，就有未来。



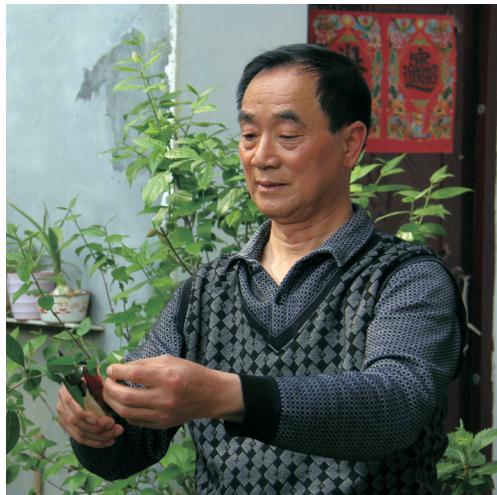
美国作家比彻曾说：“衡量一个人是高贵还是低贱，要看他具有什么样的品质，而不是看他有多少财富。”作为一个老板，章昌兵是贫穷的；作为一个人，章昌兵是高贵的。“即使在这儿上班一天，我也要对他负责。”简单的话语，折射出章昌兵不简单的人格。事情发生后，他不惧困难，首先为员工着想，将员工的生命安全放在第一位，用实际行动诠释“敢于担当”的做人原则。这样的人值得我们为他点赞！（李雪芹）



内蒙古网友：人一生中会遇到很多事，有人选择逃避，有人选择面对。逃避的在自责中煎熬，面对的在坦荡中前行。章昌兵面对问题不推诿、不逃避，用仁爱与诚信传递给周围人无限正能量。



十七年后挺直脊梁



听好人故事

世俗轻贱微，君子重期诺。

——揭傒斯

17年前，彭万军因生活所迫欠下30多万元债务。为还债，他漂泊异乡打工还债，履行自己许下的诺言。17年后，他终于还清所有债务，挺起腰板回到家乡，赢得债权人和乡里乡亲的交口称赞。他说：“我不懂太多高深的道理，但欠债还钱是最起码的做人准则。”

现年65岁的彭万军出生于河南省泌阳县马谷田镇一个普通的农民家庭。1975年，彭万军从部队退伍，被分配到马谷田镇农机站，担任农机站站长。他工作认真，多次被县、镇评为先进个人。正值壮年的彭万军上有老、下有小，一家人的生活都靠他一个人挣钱养活，生活显得有些窘迫。前思后想，他决定辞职，下海经商。因为他会开车，于是就向战友和亲戚借了十几万元，购买了一辆客车，开始跑起客运的活儿。彭万军和妻子风里来、雨里去，起早贪黑在路上奔波，用心血和汗水创造着美好的生活。然而，事情并不如想象的那么顺利。夫妻俩辛辛苦苦干了两年，收益有限，再加上一连发生了两次车祸，更让他们雪上加霜。这时，战友和亲戚们也开始催要欠款。无奈之下，彭万军把心一横，将客车低价转卖，将3.5万元卖车款全部还给了战友和亲戚。

俗话说：“屋漏偏逢连阴雨。”正当彭万军感到焦头烂额之际，妻子鲍桂云又患重病住进了医院。为给妻子治病，他带着妻子到深圳和上海的大医院诊疗，前后做了两次大手术……就这样，他又相继向战友们借了20余万元，累计欠账30多万元。

30多万元，对于富裕的家庭来说不算什么，但对于一贫如洗的彭万军来说，就是一个天文数字。巨额的债务像一座大山一样压在彭万军的心里。为了早日还清债务，他和妻子下定决心“不当老赖”，跟随打工大军南下广州，开始了艰难的创业之旅。

由于居无定所，生活不规律，再加上长时间的奔波劳作，彭万

军的身体变差了，可他舍不得得到医院住院治疗。有一次阴雨天，彭万军和妻子为了多做一会儿生意，收摊晚了，结果被大雨淋得浑身都湿透了，当晚他就发起了高烧，那他也只是在药店买些药维持。还有一次在广州花都菜市场卖小吃，彭万军的冠心病犯了，心里难受，趴在地上不能动弹。妻子立即拿出速效救心丸塞到丈夫嘴里，哭喊着说：“你可不能死！你死了，咱的债咋还？我可咋过啊？”彭万军清醒过来以后，看到妻子眼里含着泪水，他安慰妻子说：“没事。只要阎王爷不要我命，我是不会死的。”之后，他俩继续推着三轮车做买卖。

在当护工那段日子里，彭万军总是挑重病人护理，就为多挣一些钱。在护理过程中，他不但要照料病人大便、帮忙翻身擦洗，还要给病人讲故事、跟病人聊天等。有一个病人在彭万军的细心照顾下病情有了好转，聊天中他得知彭万军是为了还债来做这份工作，就让



家属多给彭万军点儿钱，一是表示感谢，二是给予帮助。彭万军笑着说：“您的心意我领了，多余的钱，我一分都不会收。”

多年的辛苦付出，没有让彭万军后悔，但却难免有遗憾和愧疚。为了还账，他没钱供儿子和女儿上大学，孩子们只能一边打工一边读书。女儿彭鑫在苏州上了4年大学，为省路费只回过一次家，过年时一个人在学校啃方便面。每当提起这些事，彭万军和妻子就直掉眼泪，责怪自己不是合格的父母，对儿女亏欠得太多。

17年来，彭万军和妻子一分一分地攒，一笔一笔从银行给债主朋友们汇款。他们身上始终揣着一个账本，上面写着还账记录和欠账余额。彭万军说：“只要能够挣钱还账，再苦再累俺们也心甘。”

债主们其实都是战友和亲戚，得知彭万军夫妇多年的辛苦与付出后，都被深深地感动了。很多人说：“那钱不要了。”彭万军很感激，但越是这样，他越感到心里不安。他对妻子说：“不管欠谁的钱，咱都得一分钱不少，不但把欠款还了，还要还利息，不能让人家吃亏。”

几年前，一位债主朋友病故。有人跟彭万军说：“你已经还给他一部分，剩余的钱干脆就别还了。你一天比一天年纪大，挣钱越来越难了。”听了这话，彭万军摇了摇头。他认准了一个理儿：“人死账不烂。在自己最困难的时候，朋友给予了最大的帮助，自己咋能忘恩负义呢？说啥也得尽快把欠人家的钱想方设法全部还上。”彭万军和妻子省吃俭用、辛勤劳作，以最快的速度把剩余的欠款还给了朋友的

家属。

2014年8月，彭万军终于还清了最后一笔欠款。当他把最后一笔欠款交给老战友时，禁不住流下热泪，感到天格外蓝，心情格外轻松。因为他终于卸下了17年的负担，守住了自己对他人同时也是对自己的承诺。虽然为了这一承诺他熬白了头发，人已年过花甲，但他终于熬出了一副直腰板，挺直了脊梁。

如今，彭万军的儿子和女儿都已大学毕业参加工作，他和妻子也叶落归根，住进儿女们为他们建造的新房子，过上了幸福生活，安心享受天伦之乐。不过，彭万军至今仍然保存着那个账本。那个被他视若珍宝的账本上，布满了岁月的痕迹。他要把还账的故事讲给子孙后代，教育他们坚守诚信、清白做人。





编辑感言

对于社会来说，诚信是规则；对于彭万军来说，诚信是本分。诚信一次容易，诚信一辈子难；坚守一天容易，坚守17年难。17年的还债生涯，将诚信化成他满头的白发，镌刻成他脸上岁月的痕迹。那一个记录着欠账和还款的账本，不再是生活的负担，已成为记录人间友情和亲情的日记。彭万军用自己的一生给我们讲述了一个“坚守诚信，清白做人”的故事，让世人钦佩，让后人铭记。（董南希）



网友点赞

河南网友：彭万军的身上，有军人的责任与担当。“欠债还钱，天经地义。”他把还债当成自己的本分，他有山里汉子的朴实与真诚，他用实际行动向世人证明自己言而有信，一口唾沫一个坑。

甘肃网友：建立一个诚信的社会，个人的诚信是基础。只有当诚实守信蔚然成风，人与人之间才有信任，我们的社会才会和谐。





西北汉子 —— 一诺千金



听好人故事

诚无悔，怒无怨，和无伤，忍无辱。

——林 通

9年前，因为救人，父亲突然离开人世，留下一大笔外债。年复一年，儿子杨林替父还债，直到2015年初，才彻底还清19.7万元欠款，成就一段父债子还的佳话。

还完最后一笔欠款，他没忍住，哭了一场。之后，他感觉整个人都轻松了，最困难的日子总算熬过来了。

2015年5月12日，是银川市永宁县胜利乡杨显村村民杨林的父亲杨志明的忌日。杨林跪倒在父亲的坟前，大声说：“爹啊，您欠的账儿子都还了。您可以安息了！”

2006年5月12日，杨显村村民杨志明见义勇为，为救落水女童献出了自己宝贵的生命。那一年，杨林28岁，刚从部队复员回家不久。父亲的突然离世，简直是当头一棒，让杨林伤心不已。可是，身为家中长子，他必须尽快从痛苦中站起来，擦干眼泪，面对现实，挑起这个家庭的重担。让杨林没有料到的是，父亲开砖厂还欠着19.7万元的外债。

“那段时间，每天都有来要账的。”杨林说。面对每一个曾经借钱给父亲的人，他承诺说：“只要是我父亲欠的债，从今往后，就是我杨林的债。”

一诺值千金。9年来，他默默扛起父亲生前留下的所有债务。即便是没有借条，仅是口头说下的债务，杨林就还了两万多元……对于这一切，杨林无怨无悔！

在9年漫长的还债日子里，杨林一天也不让自己闲下来。他疯狂地揽活儿，不计较活儿有多重、多苦，只要给现钱他就干。挣下点儿钱，他就凑起来还债。生活上，一家人也是省吃俭用。自家地里种的菜他们根本舍不得吃，全部拿到集市上去卖。六七月份，青菜很便宜

的时候，他们仍然吃自家腌的咸菜。

现在回想起那段日子，杨林觉得自己就像是一部机器，不知疲惫、没日没夜地运转着。记得有一次他在钢材市场扛钢材，一不小心跌倒在地，左眼角上方划了一道长长的口子。当时没钱去大医院，他就在小诊所治。麻药用不起，他就强忍疼痛让医生缝了23针。那时候，他的想法就是不能在自己身上多花一分钱，花了就是浪费。

将近20万元的债务，对于杨林犹如天文数字。要债的人隔三岔五就会到杨林家去一趟，生怕他扛不住跑了。

事实证明，他们的担心是多余的。这个中等个头、体格健壮的小伙子没有被现实击垮。生活的苦，没有让这个曾经在部队大熔炉里历练过的他感到恐惧。当着要账人，他说出的话掷地有声：“放心！我



既然承诺要把债还完，就是不吃不喝也会做到！”

杨林家里虽说有十几亩地，但是收入有限，不能指望靠种地还债。他一边卖苦力，一边琢磨其他的经济来源。最后，他跟在外打工的弟弟商量集资养猪。天无绝人之路。那几年养猪的收益特别好，加上每天去钢材市场打零工挣的现钱，一年能还3万多元。从那时起，杨林觉得老天开始眷顾他了。7年时间，他一共还了14万元。“刚开始还债那会儿，想着怎么也得用10年、20年才能还清这么多钱。”杨林说。

种地、养猪、打零工，杨林的生活背负着一种别样的义务和责任。他的母亲因为生活的艰难和辛劳几次生病住院，可是做母亲的心疼儿子，想着尽早把债还清，她几次从医院悄悄跑回家。

“我妈已经是60多岁的人了，身体不好，好几次出现危险状况她都不肯做手术。我们前脚刚安顿她住院，后脚她又跑回家了。”谈及此事，杨林难掩内心的疼惜和愧疚，泪水滚落在他黝黑的手臂上。

还债的路，杨林走得心无旁骛，执着坚定。到了2013年，19.7万元的外债杨林还得仅剩3.5万元了。他心里非常高兴，打算再加把劲儿，尽早把最后一笔债还清。

让他感到意外的是，最后一个债主主动让他延期还债。这位债主是杨林父亲的老朋友，他跟杨林说：“孩子，还债是大事，但是不能把自己给耽误了！”杨林知道人家的好意，可是就凭自己这家境，哪里还敢对自己的终身大事有什么奢望？

其实，生性质朴的杨林这么多年替父还债，早已感动了周围的人，甚至已经传到外乡。一位姑娘听说了他的事迹，认准了他这个人。杨林终于在35岁的时候，携手了这位愿意与他同甘共苦的人生伴侣。两个人结婚的时候，女方没要一分钱彩礼，连婚宴酒席都是女方家里出钱办的。

2015年1月23日，杨林终于还完最后一笔欠款，总共是3.5万元。虽然人家从来没有催过他，但他时时刻刻没有忘记。“还完所有的账，我一个人蹲在我爹当年救人的水渠边，第一次放声大哭了一场！”杨林说。那天，他感觉自己像重生了一样。之后他做的第一件事，就是带着母亲去医院做了手术。

“9年的还债生活，让我真真切切地感受到：只要踏踏实实做事，老老实实做人，就没有什么坎儿是过不去的！”杨林说。这些年的经历也让他懂得：做一个对社会有用的人、对得起自己诺言的人，是自我价值的实现！



编辑感言

哲学家尼采有一句名言：“如果这世上真有奇迹，那只是努力的另一个名字。”这句话用在杨林身上很贴切。我们评价一个人，常常首先是道德评判。农民杨林用青春作誓言，凭借恒心和诚信，书写了生命中浓墨重彩的一笔。（梁海燕 刘星星）



网友点赞

河北网友：“老子英雄儿子好汉。”老杨见义勇为，小杨诚实守信。真是一对好父子、一户好人家！

江苏网友：父债子还的道理没有错，真正做到的人可不多。杨林有诚心，讲信义，替父还债不亏心，不愧是英雄父亲的好儿子。

江西网友：所谓债主，其实都是当初借钱肯帮忙的好人。不辜负好人的一片好心，不欠好人辛辛苦苦的血汗钱，是天经地义的事。希望人们都能像杨林一样诚信处事，坦荡做人！



从推砖小工到诚信老板



听好人故事

自谋不诚则欺心而弃己，与人不诚则丧德而增怨。

——程 颐

为还清最后一笔债务，他大年三十走了30公里山路；为给工人发工资，他不惜卖掉自己的住房；为兑现自己的承诺，他捐资、捐物帮助困难的年轻人上学。他始终坚持的信念是：“人可以没有名气，但不可以没有诚信。”

1988年，17岁的包向前高中毕业，那时候家里累计欠了亲戚朋友8000元债务。

1991年，20岁的他听说到南方打工每天可以挣4元，于是找亲戚向信用社贷了100元，几天后来到深圳，在沙井地区找了一份推砖的工作，每天能挣5元。

3年后，他终于攒够了8000元。1994年大年三十那天，包向前走了30公里山路，把最后一笔欠款还给了乡亲。

他长跪在地，感谢乡亲这么多年的宽容。

乡亲拉起他说：“你们家终于挺过来了，真不容易。”

和其他的农民工一样，包向前凭着做事诚实、努力，事业发展得越来越好。到了1997年，他已经成为一家工厂的部门经理助理，月薪380元。1997年末，一名港商筹建铝合金箱包厂，邀请包向前给他当厂长，月薪550元。2008年，包向前与合作伙伴在广州番禺创办起自己持有股份的箱包厂，从打工仔转型成为老板，一直经营至今。如今，包向前已经是这家箱包厂的总经理，手下管理着200多名员工。

谈起这一段创业经历，包向前说：“2008年发生金融海啸，大量资本撤出了制造业市场，许多公司纷纷倒闭。就在这个时候，我选择逆流而上，创立了现在这家公司。危机，危机，有危也有机嘛！”

虽然包向前是一个企业老板，但他更像是一个职业经理人。很多时候，工厂都是依靠别人出钱投资，由他来运营，主要是投资方对他有充分的信任。19年间，他一直恪守诚实做人的本分，诚信待人，

问心无愧。无论是当厂长，还是当总经理，他在任何位置上都兢兢业业地配合投资方把公司经营好，同时在工人与投资方之间搭建起一座沟通的桥梁，将工人的合理诉求反映给投资方。

包向前是工人眼里的仁义老板。在他厂里上班的工人，他全部管吃管住。为了让工人住得舒适，工人宿舍里都配有空调。每年春节，他还会提前为员工买好回家的车票。2013年底，因为一笔海外货款没有按时到账，工厂资金出现周转困难，为了按时发放工资，他把自己当时唯一的一套住房卖掉，用房款给工人发工资。

包向前非常讲诚信。5年前，包向前承接了一个化妆盒订单。由于业务员的疏忽，厂里生产出来的产品有一个铆钉与样品不符。当他发现这个问题后，立即要求工人返工。业务员认为问题不大，可能



不会被客户发现，生产厂长也觉得返工的话太浪费资源。可是包向前坚持让大家返工。他说这是诚信问题，跟外商做生意，信誉更加重要。最后这笔订单他没赚钱，还损失了上万元，但他一点儿也不后悔。

“鱼和熊掌不可兼得。有些时候为了守住信用，赔本儿的买卖也是要做的。没有订单就没有钱赚，10块钱成本的单，我9块钱接回来，表面上看是亏了1块钱，但有了这笔钱，我就有了现金，能够准时发工资，能够正常运转。这些亏掉的钱，我可以从其他的订单里赚回来。”包向前说，如果只盯在眼前的利益上，日子就没法过了。

从推砖小工，到企业老板，包向前一步一个脚印走过来。他说，这些年得到过很多好心人的帮助，所以才能走到今天，因此他承诺一定要竭尽全力回报社会。近几年来，他兑现了这一承诺，投入20多万元支持当地教育事业。现在他是广州市番禺区石楼镇何澄溪小学的名誉校长，还在石楼第二中学设立了奖学金，每年给当地多所学校捐资、捐物。

回想起自己的求学经历，包向前至今依然觉得十分遗憾和伤感。他是山沟里长大的孩子，本想靠读书走出大山，无奈当时家里负债累累，他不得不放弃学业，出来打工替家里还债。所以，他对处在同样困境的年轻人特别同情，尽力给予支持。

包向前说：“‘授人以鱼，不如授人以渔。’有些家庭不重视教育；有些家庭虽然重视，却没有钱。现在我有钱了，就想尽可能资

助他们，让他们的孩子接受教育，学得一技之长，将来更好地适应社会。”



“诚以立身，信以立业。”包向前背井离乡，南下打工，靠着勤奋还清了家里所欠的债务，树立起家庭的诚信。变身为管理者后，他平等对待、悉心爱护手下的工人，上下一心，扬起企业的诚信之帆。事业成功后，他慷慨出资、出物，支持教育事业，帮助那些需要帮助的年轻人，兑现了自己的承诺。如他所说，在坚守诚信的路上，肯定会付出一些代价，但人不能只看眼前的利益，应该放眼未来，才能活得精彩。（陶 恒）



广东网友：论资产，别说在广东，就是在四川老家，包向前也算不上很有钱，但是，比他更富有的人做不到的事他做到了。他捐资助学、身体力行做慈善，为很多人做出了榜样。



独臂好男儿

家中顶梁柱



听好人故事

眼前多少难甘事，自古男儿当自强。

——李咸用

张树红患有先天性心脏病，右臂还有残疾，出生时医生预言他可能很难活到30岁。可是，就是这样一个人，却成了全家人依靠的顶梁柱。

初春时节的北疆，田野里已经充满了勃勃生机，手脚麻利的人们在田里忙活着，他们脚下的庄稼已经抽芽。此时，新疆生产建设兵团的职工张树红也蹲在田间，满眼爱意地看着自己用一只手辛辛苦苦种出来的庄稼，心中暗暗祈求今年风调雨顺，地里能有好收成。种了这么多年地，他深知：人有意，天无情。风沙一旦肆虐起来，会让大家的劳动成果全部付诸东流，完全不会因为他比别人更加不易而眷顾他一丝一毫。

1969年6月30日傍晚，一个小男孩儿呱呱坠地。这个孩子天生与众不同，他没有右小臂，右手直接连在大臂上。祸不单行，医生又宣布了另一个不幸的消息：孩子患有先天性心脏病，很难活到30岁。这个男孩儿就是张树红。他的父母不愿意相信这个残酷的预言，从他记事起，父亲便背着他奔波在漫漫的求医路上。

为了治好他的先天性心脏病，全家人都咬紧了牙关过日子，家里常常是寅吃卯粮。半夜里听着父亲深深的叹息，看着弟弟菜色的面容，张树红内疚地感到自己是全家用不掉的包袱。

就这样，日子紧紧巴巴地一天天过去，他慢慢地长大成人。在家人的细心照顾下，他的心脏病没怎么发作过，于是他逐渐乐观起来，帮着家里放牛、干农活儿，一家人的日子慢慢好了起来。

1995年，张树红的父亲刚退休不久，就被诊断为胃癌。医生说他最多能活3个月，如果及时手术，按时化疗，也许还能活个三五年。

听到这个结果，张树红的脑子里一片空白，泪水模糊了他的双

眼。看着被病痛折磨得瘦骨嶙峋的父亲，他横下一条心：再难再苦也要为辛苦一辈子的父亲治病！

为了防止癌细胞扩散，张树红当即决定给父亲做手术。这次手术不但把家里攒下的几万元钱全用完了，还欠下了一些债务。连队党支部得知张树红父亲病重的消息，先后几次组织连队干部、职工捐款。2000年5月，张树红的父亲病情恶化，住进了奎屯医院，仅仅一个星期就花费了3000多元医药费。高昂的医药费像一座大山一样压在张树红身上，让他喘不过气来。他一边在病床前照顾父亲，一边想着怎么筹措医药费。

在接下来的日子里，张树红几乎向八连所有职工借了个遍，少则几百元，多则几千元。



2000年8月，张树红的父亲终究没能挣脱命运的枷锁，永远离开了他们。父亲的离去，留给家人的不仅是伤痛，还有10万多元的债务。

望着破旧的土坯房、头发花白的母亲、两个未成家的弟弟和手里的账单，张树红暗下决心：只要我还有一口气，就要把钱还上，就要照顾母亲、帮助弟弟成家立业！

然而，许多借给他钱的人心里都打起了鼓。张树红是一个患有严重心脏病的残疾人，这么多钱，让他怎么还？为了打消大家的顾虑，让帮助过自己的好心人放心，张树红开始想办法挣钱。2000年，他在八连承包了50亩棉田。别人干活儿都是用两只手，而他只能用一只手，但是为了节省开支，他从来不舍得雇人，大小事务都是他一人包办。

春季播种的时候，为了能跟上全连的播种进度，他比别人提前几天着手干活儿，每天还要比别人多干一会儿。他早上5点多下地，中午从不回家，坐在田边吃点儿干馍馍、喝点儿凉水，然后继续干，一直干到天黑看不见为止。

到了炎热的夏季，别人中午都要休息，他却咬牙坚持在地里拔草，被枝叶划伤的地方经汗水浸泡后火辣辣地疼。

秋收时，为了节省雇佣劳力的钱，他更是连轴转，一刻也不休息。天黑以后回到家里，他浑身像散了架，连坐下吃饭的力气都没有，倒在沙发上嘴里嚼着馍馍就睡着了。为了多挣点儿钱，他还时常

给人打零工，打田埂、铺膜、摘棉花，什么累活儿都干。

即便是这样，一年下来张树红最多也只能还上1万元的欠款。但是虽然背负着巨债，张树红从来没想过投机取巧。棉花收获的季节，不少棉花贩子想以高于团场收购价的钱收购他的棉花，都被他拒绝了。张树红说，在最困难的时候，是连队党支部向他伸出了援助之手，他不能见利忘义。15年来，张树红累计向团场交售棉花20万公斤，没有私自处理过1公斤棉花。

因为他为人踏实守信，债主们从来没有催过债，总是安慰他说：“慢慢还，不着急。”终于，在2012年1月20日，张树红将所有的欠款还完了，压在他心口的那块大石头总算落了地。大家都说：“这下好好歇歇吧，别再这么拼命了！”

可是，眼看着别人一家家都搬到团部社区，住进了楼房，母亲还住在低矮昏暗的土坯房子里，张树红怎么能停下来呢？“母亲的身体越来越不好，腰疼腿也疼，我得早点儿让她老人家住进舒适的楼房里。”张树红说。

2014年，张树红终于在团部买了楼房。为了方便母亲出门，他还特意选了一楼。

不仅如此，这些年张树红还张罗着给二弟、三弟办了喜事。他给二弟买房，又给三弟置办结婚用的新家具，不折不扣地扮演着家里顶梁柱的角色。他说：“我是大哥，是家里挑大梁的人，再难也得挺过去，让家人都过上幸福的生活。”



编辑感言

欠债还钱，天经地义。残疾独臂的张树红比健全人更加坚韧、更加努力，虽家贫亲老，但依然坚持不懈，让我们不由得心生敬意、为之动容。孔子曰：“人而无信，不知其可也。”张树红用坚毅不屈的精神和金子般高尚的品格，遵守着这古老的信条，用他瘦小羸弱的身躯，撑起一家人诚实守信的天空。（李璐桐）



网友点赞

新疆网友：张树红虽然身患残疾，却有一颗懂得感恩、勇于承担责任的心，与那些身体健全却没有诚信的“老赖”们相比，简直是云泥之别。

辽宁网友：人生不如意事十有八九。当我们感慨生命的脆弱和无奈的时候，张树红却面对现实，把命运掌握在自己手里。他不但自立、自强，还承担了很多健康人都不敢承担的责任，带领一家人共渡难关，终于把日子过得红红火火。



拥军鞋店兵妈妈



听好人故事

君子喻于义，小人喻于利。

——孔子

赵秀梅小时候患小儿麻痹，留下后遗症，但她自食其力，和同样身有残疾的丈夫开了一家鞋店。他们不仅诚信经营，还倾情为子弟兵服务，送出上万双鞋垫，将爱心播撒军营，滋润着战士们的心田。

在陕西省铜川市耀州区，有一家名叫“拥军鞋店”的小店。店面不大，但是商品摆放整齐，货柜也打理得十分干净，店里摆放着高低不同的几把椅子，方便进店的客人就座。与众不同的是，店里墙上挂着大大小小的奖牌和证书。走上前去仔细看，你会发现得奖者都是这家鞋店的老板——赵秀梅老人。

1943年出生的赵秀梅老人因幼时患小儿麻痹，留下后遗症，走路要靠拐杖支撑。1985年，她和同样患有小儿麻痹后遗症的丈夫开了这家“拥军鞋店”，一干就是30多年。这些年来，赵秀梅老人坚持免费给部队官兵送鞋垫、送袜子，到了夏季还要送瓜果，力所能及地给予士兵们各种帮助，被官兵们亲切地称为“拥军妈妈”。她常说：“我卖货不是为了赚钱。国家给我们提供了这么好的经营条件，我除了要自食其力，还要好好服务顾客，回报社会。”

在开鞋店之前，赵秀梅一家经营着一个餐馆。由于服务热情、饭菜质量好、价格又便宜，餐馆的生意格外红火。一天，她从客人嘴里听说当地有不少青年参军去部队，就想到自己的大儿子已经长大成人，也应该为国家做贡献。于是她就把大儿子送去部队，保家卫国。两年后，她又把小儿子也送到了部队。可是，送走两个儿子后，餐馆缺少帮手，只好关门停业了。赵秀梅夫妇都是残疾人，一家人都没有正式工作，餐馆关门后，家中唯一的经济来源就断了。但是，赵秀梅没有丝毫的后悔。她从自己的儿子身上，想到子弟兵们年龄都很小，远离家乡去部队，多少会感到不适应。于是她寻思着应该为子弟兵们

做点儿什么，好让他们安心服役。和老伴儿商量了许久，他们最后开了一家小店，名叫“豫新鞋帽店”，经营鞋帽和小百货，给子弟兵的生活提供便利。

一开始，赵秀梅就和丈夫约法三章：一、不能赚子弟兵的钱；二、凡是军人或军人家属来买东西，一律按最低价出售；三、凡是子弟兵来买鞋，都要给他们赠送鞋垫。赵秀梅说到做到，当地的子弟兵都喜欢到她的店里买东西。过了没多久，他们索性把这家小店正式更名为“拥军鞋店”。

30多年来，赵秀梅送走了当地一批批的兵娃子，又迎来他乡的一批批新兵。每次一送一迎之际，赵秀梅都要给他们送鞋垫。这些



年，光是鞋垫，她就送出好几万双。30多年来，腿脚不便的赵秀梅和丈夫省吃俭用，用送鞋垫、送袜子等朴素的方式，表达着真挚的拥军情怀，她与她的鞋店也因此荣获了多项荣誉。

原来，赵秀梅只在固定的批发点进货，后来上门的推销商多了，赵秀梅就货比三家，把质量放在第一位，宁愿多出点儿钱，也要进质量好的。与她合作过的人慢慢了解了她的性格，直接把质量好的货推荐给她，时间一长就形成了良性循环，她卖给顾客的鞋质量有了保证，信誉度提高了，销量也大了。

有一次，一位70多岁的老人带着孙子来到店里，挑了一双质量不错的旅游鞋。两人走后，有一位邻居随口对赵秀梅说，那位老人是从山里来的，家里条件不太好，儿子是个当兵的……一听这话，赵秀梅立刻起身追出店外，给老人退了10元钱。还有一次，一位老大妈从店里买了一双很便宜的布鞋。赵秀梅得知老人的儿子是聋哑人，儿媳离家出走，老人与孙女生活在一起，没有什么经济来源，她当场就将鞋款退给了老人。事后她跟儿子说：“我就是赔钱，也要照顾这些贫困的人。”



编辑感言

一年又一年，赵秀梅坚持把诚实守信贯穿于经营始终，赢得了顾客的广泛赞誉，也赢得了社会的认可。顾客们纷纷称赞她的商品价格

低、质量信得过，她这个人和颜悦色、心地善良。她就是这样用自己的一言一行，诠释着和谐社会里小人物的人间大爱。（逯江楠）



网友点赞

河北网友：经济在发展，文明在进步，希望生活中有越来越多讲诚信、献爱心的“赵秀梅”，以客户为本，真诚待人，传递正能量，让社会变得更加和谐、更加美好。

宁夏网友：期待经营者们都能像赵秀梅一样严把商品质量关，为消费者提供质量高、价格公道的商品，营造良好的市场环境。



巨款还失主

好事不留名



听好人故事

夫人有义者，虽贫能自乐也。

——董仲舒

常勇是山西省大同市的一名普通管道工，租住着40多平方米的房子。当面对捡到的35万元巨款时，他毫不动心，一路追赶，分文不差地交还给失主。在他的生活中，帮助别人已经成为一种习惯。

2014年6月28日，晚上10点多，常勇开着从朋友那里借来的汽车，去接在大同市安益街逛夜市的母亲。路上停车的时候，他看见在前方六七米远的地方，有一个人从汽车的后备厢里拿出一个黑色塑料袋。突然，这个人的手机响了，他顺手将塑料袋放在汽车的后备厢盖上，开始接电话。过了一会儿，他打完电话，把塑料袋忘得一干二净，打开车门就上车了。

常勇连忙下车，冲着那个人大声喊：“哎！你的东西！”那个人根本没听见，启动汽车疾驰而去，塑料袋啪嚓一声掉在地上。常勇走上去，捡起塑料袋打开一看，里面竟是一沓一沓的百元人民币！

面对巨款，常勇没有一丝迟疑，立刻开车就追。追到火车站附近，常勇看见那辆车正在等红灯，他连忙跳下车，跑过去用力敲打车窗。男子很警觉，没有给常勇说话的机会，绿灯一亮，马上往前开去。常勇只好跑回自己车上，再次驱车追赶。又追了大约500米，他终于在铁路游泳馆附近逼停了那个男子的汽车。

“你丢东西了！”常勇说。男子还是很警觉，坐在车里说：“没有啊！”

常勇拿出那个塑料袋，问他：“这是不是你的？”男子的脸一下子变得煞白，急忙下车，疯狂地翻看车厢和后备厢。车厢里没有，后备厢里也没有。男子的汗一下子就下来了。“给你，数数钱对不对。”常勇把塑料袋递到男子面前。男子一边连声道谢，一边用颤抖的手接过袋子说：“里面可有35万现金啊！”男子名叫刘然，是一

个医疗器械经销商，这35万元现金是准备汇往厂家的货款。

刘然清点完塑料袋里的钱，发现分文不少。他随即拿起1万元就往常勇手里塞：“兄弟，太谢谢你了！这钱你拿着，算是我的心意。”常勇毫不迟疑地一把推开，说：“我追你可不是为了钱。要是为钱，我就不追你，直接拿着袋子走了。”刘然一再坚持，常勇一再拒绝。最后，在刘然的再三请求下，常勇留下了手机号。因为怕对方去单位表示感谢，他撒了个谎，说自己没有工作。

此后，刘然多次给常勇打电话，一再说：“既然你没工作，就跟我干医疗器械生意吧！或者，你想干什么？我给你投资。”实在没办法，常勇只好说了实话。原来，他是太原铁路局一个物业公司的普通管道工。

一听说这个情况，刘然立即赶到常勇的单位，将一面锦旗送到常勇手中。

这下大家都知道了。有人问常勇：“事发地点既没有监控，也没



有目击者，35万元足够改变你的生活了，为啥非要还给失主？”

憨厚的常勇笑着回答：“咱可能一辈子都见不着那么多钱，但那是别人的。做人要诚实，这样做让我觉得很快乐。”

乐于助人、不求回报的好事，常勇做过很多次。

2014年7月22日，晚上11点左右，常勇正和战友们聚会，突然接到一个多年没有联系的大姐打来的电话。电话那头的声音语无伦次，一会儿说自己喝了30多粒感冒药，一会儿又说没人帮忙给她买安眠药。常勇感觉这个大姐可能出事了，急忙追问，初步判断她服用了过多的药物，可能会有生命危险。他马上问清地址，打车赶过去，发现那位大姐口吐白沫躺在小区楼下，已经没有意识了。在出租车司机和物业管理人员的帮助下，常勇费力地将她抬上出租车直奔医院，办理完入院手续，又垫付了医药费。

医生说，再晚送一会儿，人就很危险了。常勇忙前忙后，在病床前守了一夜。后来他才知道，这位大姐因为身患癌症，一时糊涂产生了轻生的念头，想趁丈夫出差不在家时服药自杀。迷迷糊糊的时候，她联系不上其他人，只好冒昧地拨打了久未联系的常勇的电话。“真没想到，一个普通的兄弟竟然这么热心。如果不是常勇，也许我就没救了。”出院后，大姐拿出两万元钱表示感谢，常勇拒绝了。后来，她又在常勇不知情的情况下，将一面表达谢意的锦旗送到常勇所在的物业公司。这时候，公司的同事们才知道常勇深夜救人的事，而常勇认为自己只是做了一件很普通的事。

一面面锦旗成为一条条线索，常勇终于不情愿地“浮出水面”。
2014年9月，“好人常勇”的事迹被报道，结果又引出他12年前救人的故事。

事情发生在2002年8月的一个傍晚。当时，20岁出头的内蒙古小伙子刘二东路过大同市城区武定北路，突然被迎面驶来的汽车撞倒在地。刘二东当场昏迷不醒，伤势非常严重，与他同行的几个同学被突如其来的车祸吓得手足无措。此时，正好路过此地的常勇看到情况危急，毫不犹豫地背起浑身是血的刘二东，送往附近的大同铁路医院。次日凌晨，常勇从医生口中得知刘二东已脱离生命危险，便悄悄离去。

获救后的刘二东通过同学的描述，得知在车祸现场救自己的是一名身穿铁路制服的年轻人，可能是一位铁路职工。他打定主意，一定要回大同找到这位做好事不留名的好心人。他和父母多次到出事地点打听，但是一直没有结果。时间转眼过去了12年，常勇几乎忘了这



件事。

2014年9月29日，《大同晚报》配图刊登了常勇的故事。刘二东的同学看到报纸，仔细辨认，确定常勇就是当年将刘二东送往医院的好心人。听说终于找到了自己的救命恩人，当时正在朔州工作的刘二东激动万分，立即从网上找到这则新闻，哭着看完了整个报道。他终于可以向救命恩人说一声迟到了12年的“谢谢”了！

常勇做过的好事太多了：连续3年资助四川山区两名小学生；在天津劝业场夜市同战友一起抓获7名小偷并送至派出所；在河南省郑州市公交车上与3名扒手搏斗，在制服扒手过程中被捅伤；在大同铁路桥西帮助受害者家属将被汽车撞伤的小女孩儿送往医院；在广东省湛江市霞山区将一位因高血压晕倒在马路上的老人送到医院，直至家属到来才离开……

一个人做一件好事容易，做一辈子好事难，做好事却不留名更是难能可贵。



常勇的社会地位不算高，工作和生活条件也不算优越，但他却一直幸福地活着，活在助人为乐的幸福里，不让金钱遮盖道德的容颜。他以善良本性成就高尚之举，家境虽清贫，精神却富足。让我们为他的精神点赞！（速江楠）



江苏网友：也许疲于奔命的我们已经很久不曾回味儿时背诵的古训，习惯了争分夺秒追着公交车赶着上班。可是，生活到底应该是什么样子？让我们不妨停下脚步，欣赏一下常勇的追逐，体会一下追逐应有的含义。

贵州网友：“道虽迩，不行不至；事虽小，不为不成。”和谐的社会，幸福的生活，需要我们每一个人像常勇那样，认真做好每一件事，认真做每一件好事！



古稀老人心中的 『东方红』



听好人故事

恒，德之固也。

——《易·系辞下》

有这样一位农民，为了保护历史遗存，为了对得住政府的委托，
30多年来无怨无悔，甘于寂寞，常年守护着陕甘边区革命政府遗址，
坚守着一个共产党员的承诺。

透过清晨的霭霭薄雾，寨子湾村经过修葺的窑洞显得质朴平实，隐隐约约可以看到窑顶上面尚未消融的积雪。这里曾是陕甘边区苏维埃政府所在地，这个遗址的管理员是梅怀成老汉。此时，就见梅老汉穿着一身旧棉衣，一如既往从山坡石阶上徐徐而下，来到寨子湾的数孔窑洞前。

梅怀成是华池县林镇乡的一位普通村民，而今已经年过古稀，但看上去依然精神矍铄。他黑黑的脸膛上长着深深的皱纹，看上去和村里别的老人没有什么两样。但就是这个目不识丁的农民党员，用30多年的时间做着一件常人很难理解更难坚持的事。为了一句承诺，一个信念，他夏季修渠除草，冬季防火铲雪，30多年如一日，守护着革命遗址。

1941年6月，梅怀成出生在陕西省横山县一个贫穷的山沟里，家里兄弟6人，他排行最末。梅怀成8岁的时候，横山县发生了旱灾，粮食绝收。无奈之下，父母带着他们兄弟几个逃荒来到了华池县林镇乡四合台村。

踏入革命老区，梅怀成立刻感受到了党的温暖和关怀。那时候，林镇乡正在进行土改，由于人少地多，梅怀成家分到了半个山头。每次说起这件事，梅怀成都感慨万千。他说，当初在老家，家里仅有的一头毛驴也被抢走了，日子实在过不下去。来到这里，共产党千方百计为大家谋福利，给他们分了地，解决了他们的吃饭穿衣问题，他们终于过上了好日子。他说，共产党的恩情似海深，一辈子都还不完。

林镇乡四合台村位于华池县林镇乡东部的深山区，与陕西志丹县只有一山之隔。20世纪50年代末，为了推进农民公社化运动，林镇乡的很多村民被政府迁到了志丹县，梅怀成也不例外。在志丹县，他结识了当地姑娘范玉兰，二人结为夫妻。1970年1月，他在志丹县加入中国共产党，先后担任村里的会计、村主任及村支书等职务。

1979年，梅怀成带着妻子儿女回到了林镇乡。1985年，乡里将南梁陕甘边区革命政府遗址内习仲勋等人住过的窑洞进行了修缮，需要寻找一个责任心强、耐得住寂寞的人来守护这些革命历史遗址。梅怀成得知这个消息后，主动要求承担起守护遗址的职责，并把家也搬到距离旧址不远的地方。

梅怀成自己也没想到，他这一守，竟然就是30多年。



梅怀成的家距离陕甘边区革命政府遗址只有不到两公里，不过没有路，都是山道，非常难走。最初10多年，这条道上天天出现梅怀成踉跄的身影，时间长了，杂草丛生的山坡上硬是让梅怀成走出了一条小路。这几年，平坦的柏油路已经通到了村口，但梅怀成却养成了一个习惯：除了雨雪天气，他还是喜欢走那条自己踩出来的山间小道。用他的话说，走这条道省时、省力。

2008年至2009年，华池县对陕甘边区革命政府遗址进行了大规模的修葺，梅怀成主动出工帮忙。当时，政府在革命遗址的空地上修建了一个停车场，因为停车场地面硬化，雨水难以下渗，梅怀成担心暴雨时节洪水会冲毁自己修的土渠，对遗址造成破坏，建议将土渠也进行硬化施工。在他的奔走下，政府采纳了这一建议，彻底消除了洪水可能对遗址造成破坏的隐患。当时同时修葺的还有陕甘边区苏维埃革命军事委员会旧址，完工之后，两处遗址都由梅怀成负责看管。

日复一日，年复一年。春天，他在遗址院子里拔草；秋季，他在院子里清扫落叶。30多年过去了，为了当年的一句承诺，老人像一个忠实的卫兵，小心翼翼地守护着。在他的精心守护下，陕甘边区革命政府遗址没有遭到任何人为破坏，完整地保存了下来。遗址院落整洁，绿树成荫，周围绿树环绕，郁郁葱葱。

这个工作，梅怀成一做就是30多年。从当年的40多岁的汉子到如今的古稀老人，在这1万多天的时间里，他将自己的心血和情感都倾注在遗址的一砖一瓦上、一草一木中，其中饱含着他对中国共产党的无

限感激与热爱。

只要说起和遗址相关的人与事，梅怀成老人便如数家珍，说到动情之处，他还会高声唱起每天在山路上唱的那首歌：“东方红，太阳升，中国出了个毛泽东……”



一句承诺，30年守候。名与利，对于清贫了一辈子的梅怀成老人不具有任何吸引力。30多年来，他的每一遍洒扫、每一次巡视，都是对“承诺”这个词语最完美的注解。在岁月的长河中，30年不过是弹指一挥间，可在人的一生中，30年并不短暂，很少有人愿意让它白白消融。然而，就是这位老人，用实际行动开辟了一条特别的路径。他所代表的老一辈共产党员的情怀与信仰，令后辈叹服。（李璐桐）



甘肃网友：默默付出，不求回报，梅怀成老人的精神令人钦佩。希望这种精神会传承下去，有更多的人站出来，做老人的接棒人。



钱财可失 信誉不丢



听好人故事

以信接人，天下信之。

——杨 泉

他白手起家，诚信经营，宁失钱财，不丢诚信。他信守承诺，有借有还，信贷信誉价值千万。他积德行善，关爱员工，大家都说：“给这么好的待遇，为啥不好好干？”

“一家私企，十年磨砺；白手起家，风雨兼程；良心经营，口碑相传；诚信酿造，饮誉塞北。”这几句话虽然简短，却精准地道出如今销售额高达千万元的一家企业成功的秘诀和历程。

胥申就是将这个企业由小带大的内蒙古敖汉旗农民企业家。年近六旬的他，历经10多年，精心打造饮品企业，让社会认知、认可，让顾客安心、放心，领航“沙漠之花”，撑起一片诚信的天空。

到底是怎样的力量，推动他一直脚踏实地、勇往直前？

胥申是一个既敢想敢闯又沉着稳健的汉子。认识胥申的人都说他能吃苦。年轻时候的胥申曾经骑着自行车到全旗各个乡村收羊毛，一路买，一路卖。在新地乡供销社当主任时，他收购的葵花子、杏仁等农副产品，数量和质量在各乡镇供销社中首屈一指。有一年秋天，他收了140多万公斤葵花子，可把他给忙坏了。虽然距离家只有500米远，可他居然一个月都没顾上踏进家门一步。

这件事引起了当时赤波杏仁乳厂总经理辛凤林的注意：“这小子这么能干，把他整到咱这儿来呗！”

1992年，胥申终于被赤波杏仁乳厂挖走了。他带领两名职工承包了敖汉旗第一食品厂，将糕点车间和汽水车间转包出去，自己主要制作酱油。他早晨4点起来烧锅炉，白天开着农用三轮车下乡去送货。一年下来，食品厂扭亏为盈，胥申成了人们口中的功臣。8年之后，赤波杏仁乳厂转制，胥申不得不自谋出路。在给一家饮料公司收购原料时，他发现小沙棘中蕴藏着大商机。



2002年末，胥申正式走上创业之路，那一年他45岁。他们委托辽宁建平的一个工厂代理加工沙棘饮料，雇佣两个工人往各地送货，一个腊月就卖出去8000箱。内蒙古敖汉旗是全国沙棘生态建设示范县，盛产沙棘和杏仁。2005年，胥申在敖汉旗新惠镇郊区租下5亩地，投入50万元，建起了固定的厂房。新厂刚投产半年，销售额就达100万元。2010年，销售额已达1000万元。

前两年，胥申投资3000多万元，进驻敖汉旗经济园区。现在，“沙漠之花”系列产品已经远销北京、广东等地。2015年的前5个月，公司销售额达到4100多万元，距离胥申“年销售额达亿元”的目标已不遥远。胥申还有下一个目标：到2020年，公司要让所有员工有房住、有车开。

2008年5月，河北省辛集玻璃厂给“沙漠之花”送饮料瓶，途中翻车，胥申接到电话二话没说，当即就把4万元购瓶款打了过去。玻璃厂的人非常感动，立刻重装了一车饮料瓶发了过来，并签订了长期合作协议。因为胥申这股厚道劲儿，银行信贷部门都争先恐后上门找他做业务，并给予优惠。作为敖汉旗纳税信用等级为A级的企业老板，现在胥申在当地任何一家银行贷款都没有问题。“胥申这个名字就值1000万！”一位银行信贷部门负责人说。

“做人不能计较得失，做事不能输在点滴。”胥申就有这么个认真劲儿。

2006年3月，公司从一个合作多年的供应商那里购买了6吨果汁原材料，打开一看，已经超出保质期一天。遇到这种情况，一般人有两种做法：要么睁一只眼闭一只眼就当还没过期，要么跟厂家说清楚，要求退货，可胥申却毫不犹豫地说：“倒掉！不能蒙骗消费者。一滴也不能剩。”他不想让消费者吃亏，也不想伤生意伙伴之间的和气，这个亏他自己认了。

2007年9月，胥申发现自己公司生产的10万元沙棘果汁、山杏饮料有脂肪上浮、颗粒沉淀的现象，但是并不影响口感和质量。“宁可损失钱财，不能破坏形象。”他果断地决定：倒掉！

2011年11月，公司迁入新址。因为是新设备、新员工、新技术，加之机器刚运转，操作不熟练，第一批生产的8000箱饮料口感不理想。“绝不允许这样的饮品入口！”他又一次痛下决心：倒掉！

几十万元的产品啊，眼瞅着就没了。员工小葛心疼得呜呜直哭：“挑一挑，能卖就卖点儿吧！”胥申严厉地制止道：“不行！产品就是人品，不能只看眼前利益。我们不拼样子有多好看，拼的是有多好喝；我们拼的不是价格高低，拼的是消费者的满意和社会的认可。”

2012年9月，在进行有机食品认证时，胥申知道，自己的产品含有稳定剂，不应该算有机食品，可是有专家说这项指标忽略不填，就可以通过。他当即就急了：“你这是骗我，但我不能骗消费者。我宁愿白瞎了这1万元鉴定费，也不能做有机认证！”

2013年，公司与8家供货商共发生信用资金2520万元，其中没有任何纠纷，甚至连催讨货款的记录也没有。因为供应商们都知道，胥申不会无故拖欠，他们从来没听说胥申赖过一分钱的账。

“放假打工的话，就上我这里来！”放暑假了，胥申在电话里跟内蒙古工业大学学生常洪波说。

几年来，胥申资助过很多贫困学生。现在他资助的3个学生，都是像常洪波一样家境贫困、学习优秀的年轻人。

刘梦莹是一位曾因家境困难而面临辍学的女孩儿，她的父亲肌肉萎缩，生活不能自理，4口之家生活非常困难。胥申了解情况后，决定全额资助梦莹从初一读到大学毕业。如今，读高中的梦莹也开始了爱心的传递，在能够维持自己基本生活的情况下，她把学校的2000元助学金指标让给了其他困难的同学。

“我们家以前很穷，我太爷爷叫什么、埋在哪儿都没人知道。”

贫苦家庭出身的胥申对贫困群体有着天然的理解和同情。近年来，胥申为各地捐资助学、抗震救灾、大病救助等公益事业捐款达50余万元。

“企业人要站稳脚跟，首先要学会做人，做一个积德行善之人。”胥申是这样说的，也是这样做的。

→ 编辑感言

“做真人，说真话，干真事”，这是胥申的企业精神，也是他成功的“法宝”。他把诚信经营作为企业立命之本，每一个环节、每一道工序中，都融入了他对诚信的坚守。他视产品安全比天大，把产品质量置于首位，于是，在每一瓶饮品中，都有诚信的味道，这味道，也温暖了人们的心！（刘鲲鹏）

→ 网友点赞

内蒙古网友：胥申的企业能由小到大，由弱到强，由旗县走向全区、扩展到全国，诚信就是最大的金字招牌。



千里奔波 抱病筹款



听好人故事

君子贵人贱己，先人而后己。

——《礼记·访记》

当他不幸查出身患骨癌并已到晚期的时候，首先考虑的不是自己的病痛和家人，而是跟着他一起干工程的农民工的工资。他忍着病痛，四处追讨工程款，拿到钱后，及时付清了工人们100多万元的工资，却没给自己留下一点儿看病的钱……



徐飞是安徽省铜陵县水建公司的职工，近年来经常参与部分小型水利工程建设。2014年11月中旬，徐飞感到腰部疼痛，因为忙于工程，他没把这事放在心上。后来疼痛感越来越重，他去医院检查，没想到居然是骨癌晚期。

徐飞瞒着妻子和家人，经过几天的煎熬，终于平静下来：“人迟早都有那一天，关键在于怎么过好那之前的日子。”他开始着手办理“必须做的事”，头一件，就是要在过年前把手底下跟着他干活儿的几十名农民工的工资结清。农民工干活儿那么辛苦，他一定要让他们回家过个好年。

徐飞说，搞工程建设的人都知道，工程款不好结，但是农民工的工钱肯定是要给的。现在他生病了，工钱更要早点儿结。他这辈子一向都是说到做到，做事从不亏欠别人，何况这些都是辛辛苦苦帮自己的农民工兄弟，不能对不住自己的良心。

在徐飞手下做工的几十位农民工得知他病重的消息后，都不好意思追讨工钱：“他平时对我们很好，宁肯自己少挣点儿，也不让别人吃亏。”木工伍开清跟着徐飞干了6年，他说大家都不好意思在这个节骨眼儿上跟徐飞要工钱，可是为了回家过年，只好通过其他途径转达领取工钱的想法。

2015年2月14日，徐飞第二次化疗刚刚结束，医生让他在家卧床休息，但他心里想着工人们急需工钱回家过年，于是怎么也躺不安稳。当天他就拖着病重的身体，在朋友的陪伴下，去阜阳结清之前的

工程尾款。开车去阜阳需要六七个半小时，正常人都受不了，更不要说他了。当时他坐不起来，只能在车上躺着。由于身体极度虚弱，他在车上几次昏迷，但他一直坚持着。他说就算病情再重，也不能欠农民工的工资，他们都指望着工钱过年呢！

2015年2月17日，徐飞拖着病重的身体来到单位，将100多万元农民工工资一一兑付。前来结账的农民工怀着既感激又不忍的矛盾心情前来领钱，他们都说：“像这么实诚的人真是太少了！这两年，看过那么多报道，身体没毛病的人还卷着工程款跑路呢，没想到一个生了重病的人……”



在家里，徐飞是一家人的顶梁柱。妻子没有工作；儿子正在读高中；父亲体弱多病，刚刚做完心脏搭桥手术；母亲年纪也大了。当得知徐飞病重的消息时，妻子胡士红实在无法接受：“好好的人，怎么突然就得了这个病？”化疗期间，家里花费了十几万元，其中大部分钱都是向亲戚朋友借的。临终前，徐飞让妻子将欠款记在本子上，叮嘱妻子尽快还清。

治病需要钱，给农民工发工资也需要钱，这两者之间应该如何取舍？徐飞的内心从来没有纠结过。工人们都指望着工钱回家过年，欠着他们的工资，他是不会安心治病的。他把农民工的工资看得比自己的命还重。

生病前，徐飞忙于工作，顾不上管家，儿子有时候半个多月都见不到爸爸。生病后，徐飞面对妻子和儿子深感愧疚：忙活了这么多年，临走不但没能给家人留下一点儿存款，还要让他们背一身债。

可是，妻子和儿子都为他感到骄傲。妻子胡士红说：“我会把儿子照顾好，教育他好好学习、好好做人，长大了像爸爸一样做个诚实守信、说到做到的人。”

儿子徐丰毅在父亲的葬礼上哭着对前来吊唁的亲友们说：“我想父亲做的是他应该做的事。他在世时就说要尽快把这些钱还清，一旦病治不好，走的时候也安心些。”

徐飞用他不平凡的举动，展现了自己高尚的情怀，给世人留下了宝贵的精神财富，为社会竖起了一座道德的丰碑。



编辑感言

徐飞的选择不是偶然的。在他的世界里，别人的事情应该放在第一位，自己的事放在后面。在自身急需钱去治病救命的时刻，他首先想到的是农民工的利益。这样的善举，实属难能可贵！这样讲诚信、有道义的老板，让人肃然起敬！（王文字）



网友点赞

宁夏网友：好人徐飞走了，但他那份难能可贵的诚信，为世人竖起了一座不朽的道德丰碑。



好干部养出「诚信牛」



听好人故事

百种奸伪，不如一实。

——吕本中

“作为党支部书记，就得为老少爷们儿干实事！”这是山东省东营市龙居镇朱家村党支部书记李连明上任之初的许诺。上任后，他带头养“诚信牛”，用兢兢业业的付出实现了自己的诺言，被乡亲们亲切地称为“诚信书记”。

在山东省东营市最南端，有一个朱家村。以前，这是一个远近皆知的贫困村，村里没有一条像样的街道，出入村子的道路坑坑洼洼；村内垃圾遍地，唯一一处公共设施就是一所破旧的小学。而现如今，这个村已经靠养殖“诚信牛”成为远近闻名的“明星村”，老百姓出门就是柏油路，家家户户门前繁花似锦，三层楼的社区服务中心已经建成竣工，老百姓随时可以去电子阅览室或棋牌室休闲娱乐。一到傍晚，文化广场上灯火通明，4米高的显示屏上定时播放广场舞视频，劳作了一天的村民们随着音乐翩翩起舞，共同享受这些年靠拼搏换来的幸福生活。

这一切，都是因为他们有一个“诚信书记”。他们养出来的牛，头头都是“诚信牛”。

这个“诚信书记”名叫李连明。自从2011年上任东营区龙居镇朱家村党支部书记以来，李连明东奔西跑，筹资金、上项目、养肉牛、种果树，把朱家村变成了省级文明示范村，村里的老百姓早就认可了这个40岁出头的党支部书记。

2011年，李连明通过竞选成为朱家村党支部书记。上任之初，原本满腔抱负的李连明发现，村里不但没有任何产业、项目，他还不得不接受往届村委会遗留下来的20多万元欠款。李连明意识到，要想让朱家村变样，必须发展一项产业：“农村要发展，首先要让村民手里有钱。”

经过调查，李连明发现，朱家村有养牛的传统，收益还不错，只

是大家都是各干各的，难以形成产业。他4月份上任，6月份就向镇里打报告，要求成立“朱家村旭日养殖农民专业合作社”。看到李连明的报告，镇领导惊得半天合不上嘴。“能干成吗？”这是当时所有人的疑问。制约养牛产业发展的一个重要因素就是资金。李连明想：“农民不是不想发展产业，而是因为手头资金不足，经不起失败。”为了打消村民的顾虑，李连明自己也加入了养牛的项目，跟大家一起向银行贷款。

大家都是土生土长的农村人，到哪儿去找担保人呢？李连明发动所有参加合作社的成员出去找，还把自家亲戚也都拉进担保人的行列。他说他不怕把亲戚“拉下水”，因为他相信这个项目可以成功。

经过四处奔走，大家终于在当年9月份为合作社拉来了480万元贷款，解决了养殖户面临的启动资金匮乏问题。项目开始以后，李连明一再强调，村“两委”班子要带领群众走“诚信路”，为合作社的未来发展做好长远打算。

不出李连明所料，项目进行得非常顺利。首批银行贷款480万元到期时，合作社的成员们全部按时还款。村民朱长征说：“做生意就得讲诚信。如果只做一锤子买卖，失信于人，以后谁还肯帮我们？”

朱家村人的诚信打动了多家信贷单位，现在当地多家银行主动上门询问贷款需求。合作社成立5年多来，没有一户成员出现过贷款违约的事。

有一年，合作社与滨州市阳信县一个前来买牛的客户约定10天

后交易，并已谈好销售价格，没想到10天过后，每公斤肉牛的价格最少上涨了1元。一头牛500多公斤，每公斤差1元，一头就能差500多元，一个养殖户养七八十头牛，那就能差三四万元。有的社员动心了，找到李连明，想要联系客户重新商谈价格，或者取消之前的订购协议。李连明迅速组织召开社员会议，语重心长地分析失信可能带来的后果：“如果大家言而无信，说出去的话不认账，这次的钱可能赚到了，可是以后谁还敢来咱朱家村买牛？”李连明的一个反问，让那些想借机涨价的合作社成员收了声，更让社员们提高了对诚信养殖重要性的认识。

肉牛就是这样，价格波动很正常。你讲诚信，客户也对你讲诚



信，价格涨了，客户还是按照约定价格购买；价格跌了，客户也会信守承诺，按照约定价格进货。这给他们的合作社减轻了不少风险。

现在，客户认准了朱家村的“诚信牛”，并将他们的诚信故事一传十、十传百，传到很多地方，采购商们纷纷上门订货，朱家村养殖小区的肉牛成了抢手货，养殖户们实实在在体会到了讲诚信带来的长期效益。

2013年，依靠诚信养殖，朱家村养殖户实现户均纯收入15万元。2014年，户均纯收入达20万元。如今，养殖小区存栏肉牛已达1600头，年出栏量近5000头，实现产值6000万元，利润500万元，被区政府列入区直部门重点项目，朱家村也从昔日的贫困村，成为远近闻名的富裕村。

在上级政府的支持下，朱家村的养牛产业和果树种植合作社配套齐全，村里的道路也开始动工修建，朱家村成了远近闻名的“经济高地”。为了打消村民的顾虑，不管干任何事，李连明都带头参与，养牛、种梨树，他都是第一个。之前村里为了解决排水问题，根据整体规划，需要把一些占道树木统一处理掉，他也做到了说话算数，不管谁家的树，只要占据了道路、排水沟，都要全部清理。只要村干部做事公平，村民们都能积极配合。

对于未来，李连明和大家早都规划好了。等梨园成型以后，他们要开展旅游项目：农家乐、采摘节、梨花节。相信只要村干部们讲诚信，敢担当，朱家村还会大变样。



一个偏僻的贫困村变成了远近闻名的“明星村”，这现实的转变，正是源自村干部李连明的实干。他用实际行动，向人们证明了讲诚信、敢担当的积极意义，并用自己的决心和坚持，带动大家“谋事要实、创业要实、做人要实”，终于在基层工作岗位上，兑现了当初对群众的承诺。（张青玲）



浙江网友：“勿以善小而不为，勿以恶小而为之。”做人、做事就是应该恪守基本道德，不因眼前利益压低道德底线，遇到弱势肯于伸出援手。区区举手之劳，可能为我们带来丰硕的果实。

云南网友：如果每个村干部都能像李连明一样，以诚为本、以实取信、心存百姓、不忘初心，怎么会有不开化的村落？怎么会有不幸福的村民？多一些像李连明一样的村干部，把百姓的日子放在心里、扛在肩上，美丽乡村之路将不再遥远。





守护革命遗址 祖孙三代六十八年



听好人故事

真者，精诚之至也。不精不诚，不能动人。

——《庄子》

1948年11月，淮海战役总前委指挥部迁至安徽省李华松家的祖屋。68年来，这个家庭尽心尽力保护着这座具有历史意义的老宅，到李华松这里，已经是第三代人了。

今天的淮海村，到处都是崭新的现代农家小院，在这些小院之间，有一处两进两出的农家四合院，显得格外引人注目。

四合院的周围，是凹凸不平的茅草墙，宽敞干净的院落里，存放着木推车、旧石磨、老式手摇电话机、手提马灯、战略地图……走进其中一个大屋，就能看到墙上挂着刘伯承、邓小平等首长的照片，还有一幅作战地图。其他屋里陈列着古色古香的旧家具，还有当年老百姓“支前”的旧物。这些东西提醒着人们这里曾经发生的一切，让人们仿佛回到当年战火纷飞的岁月……

1948年11月，淮海战役第二阶段打响。战役总前委设在安徽省淮北市浍河岸边的文昌宫，但是由于地址暴露，总前委当机立断，决定另找新址。作战参谋张升华来到距离文昌宫不远的小李家庄，看到一座四合院，地理位置和房屋结构都非常合适。但是，这座四合院属于小李家庄家境殷实的李志本家，政治上是否靠得住？张升华有些犹豫。在与李家人谈话的过程中，张升华注意到他们家里放着一本《论持久战》，后来又了解到李家的二儿子李光林原是新四军彭雪枫部的一名战士，几年前与日寇作战时英勇牺牲了，张升华由此打消了疑虑。一个深夜，房东李志本提着马灯，把刘伯承、邓小平、陈毅等淮海战役总前委的首长们迎进了家门……

时间的车轮不停地向前转动，转眼间68年的岁月已然穿梭而过。当年的战役总前委依然还在原来的四合院，保持着原有的样貌，仿佛丝毫没有经受岁月的摧残。68年后的今天，它平静地向人们讲

述着当年的战斗故事，也讲述着荏苒时光中它被眷顾的原委……

四合院现在的守护人，是今年已经68岁的李华松，他是安徽省淮北市濉溪县韩村镇淮海村（原小李家庄）的普通村民。

在当地的村民心中，李华松拥有一个英雄家庭。他的祖父李志本在20世纪30年代就在宿县以西从事中国共产党的地下工作；伯父李光林于1940年3月在西北王六子战役中与日寇作战牺牲；父亲李光者推着太平车往双堆集前线运送粮草物资，多次抬担架抢救伤病员……

当年总前委迁到小李家庄之后，村里的乡亲们非常兴奋，他们见到解放军就像见到久别的亲人一样。总前委在小李家庄驻扎的时间并不长，只有40天。相关资料显示，在小李家庄驻扎期间，总前委指挥解放军歼敌11.4万余人，活捉了国民党兵团司令黄维，取得了双堆集歼灭战的伟大胜利。1948年12月30日下午，总前委从小李家庄转移。

虽然总前委驻扎在李志本家的时间只有40天，但是从此以后，这个小院就成了他们的骄傲。从李华松的爷爷李志本开始，李家祖孙三代精心守护着这处革命遗址。

从李华松记事起，家里的长辈们就经常给他讲淮海战役的事情，讲首长们在这里的经历，讲村民们如何支援解放军。当然，也会讲起总前委设置在他家的过程。从那时起，这个院子就成为李华松的骄傲和永远的牵挂。

1980年5月，淮海战役总前委指挥部旧址被批准为安徽省省级重

点文物保护单位，并被列入全国12个重点红色旅游区之一。这让李华松感到无比欣喜，更感受到沉甸甸的责任。

李华松一家在这个院子里生活了30多年，后来因为文物保护方面的需要，他们才依依不舍地搬走。自从搬离四合院后，李华松就主动承担起守护旧址的工作。每天一大早，他都会骑着自行车赶到离家1公里的老院子，巡视一遍之后，开始打扫卫生。当年老首长们使用过的防风煤油灯、电话，李华松都要仔仔细细擦拭一遍，不擦心里不踏实。

这样的守护，一晃就是40多个年头。打扫旧址、清除杂草、修葺房屋，巡视墙体有没有破裂、是否会有火灾隐患、是否有人翻墙破坏，这些都是李华松要做的事。

院里的房屋都是草屋顶，维护比较困难，一下雨就可能漏水。只



要下过雨，个子矮小的李华松就会搬来梯子，佝偻着身子爬到屋顶进行维修。

2007年之前，总前委旧址由于年久失修，屋顶漏水，部分土墙断裂坍塌。李华松多次向村、镇领导反映，最后在相关部门的协调下，争取到一部分经费。从2007年5月11日到2007年12月24日，政府对总前委旧址实施第一期总体修复工程，李华松全程负责看护管理，整整熬了224个日夜。

现在，这里已经成为重要的爱国主义教育基地，越来越多的人来到这里参观，缅怀革命先烈的丰功伟绩。参观高峰的时候，每天有游客1000多人。李华松义务承担起讲解任务，热情细致地为参观者讲述当年总前委首长指挥华东、中原野战军和地方武装，一举歼灭国民党精锐主力的光荣历史。

为了做好讲解，文化程度并不高的李华松认真学习党史，查找资料，撰写讲稿。讲稿里不仅有淮海战役的内容，也有总前委迁往小李家庄的历史。更多的时候，李华松会结合家人的经历讲述当时真实的故事，常常让游客们身临其境，沉醉于那段难忘的时光。

多年来，李华松默默担任着淮海战役总前委旧址的守护人和讲解员的角色，从来不拿一分钱报酬。淮海村党总支书记纪永亮说，最近两年多，才每月象征性地给他发两三百块钱。

李华松的心愿是一辈子守护在这里。他说：“等到哪天我走不动了，就让我女儿来接班，继续站好这个岗。”



硝烟早已散尽，祖国安宁昌盛。然而，谁都不能忘记历史，因为幸福的日子来之不易。李华松说，他最喜欢的时刻，就是搬一把椅子坐在院门前，等候下一批来访者。

→ **妇人365** 编辑感言

李华松一家守护这座红色遗址，一守就是68个年头。这样的坚守，不仅需要付出时间和体力，更需要耐得住寂寞。倘若没有对党的忠诚和热爱，没有对老一辈无产阶级革命家的崇敬、对革命历史文物的责任感，李松华一家人不可能坚持这么久。他们的义举是新时期对淮海战役精神的最好诠释。（桑小婷）



网友点赞

湖南网友：李华松守护的不仅是一座饱经沧桑的院落，更是一个无比神圣和光荣的精神家园，一个历史坐标。

四川网友：感谢李华松，感谢他的付出。我们应该像他一样铭记历史，珍惜来之不易的幸福生活。

福建网友：李华松一家人懂得惜福，不忘感恩，所以甘心默默付出，不为名利，不辞辛苦。他们活得很踏实、很幸福。

写邮件 草稿箱 已发送

收件人

主题

正文

中国文明网 www.wenming.cn





吴振山的无字碑



听好人故事

不信不立，不诚不行。

——晁说之

从农村到城市，从平房到高楼大厦，从建筑队学徒工到拥有数万员工的大集团带头人，30多年，吴振山的房子越盖越高、业界的口碑越来越好。他把房子从正定留村乡盖出了河北省，盖到了全中国。“只有把活儿干好了，人家才能把更多的活儿交给咱干。”在吴振山的大脑里，不时闪烁着朴素的辩证哲学。

20世纪七八十年代，河北石家庄的吴振山还是一个无名建筑队里的学徒工。他每天早出晚归，吃住在工地，满身泥土，浑身臭汗，却无怨无悔，乐在其中。几年后，他凭着机智聪慧和吃苦耐劳，成为施工队的队长。“咱们队连个名字都没有，怎么能闯出名堂？”那时候是改革开放之初，吴振山已经有了朴素的品牌意识。他和同伴们一起，给施工队取名为“正定县留村乡胜利建筑队”。但是，连他们自己也没料到，这个由几十个人组成的建筑队，最终竟然化茧成蝶，成为中国房地产开发百强企业之一。30多年来，吴振山他们已经把当年那个乡村建筑队发展成国内知名的大型房产集团——天山集团。

走进天山集团的大门，第一眼就能看到一块无字碑赫然竖立在院子中央。为什么在这么明显的地方放置一块无字碑？

20世纪90年代末，天山集团成绩已经非常突出，连续5年实现单位竣工优良率100%。有些员工说：“能连续5年优良率保持100%，已经很不错了。”还有些人说：“再保持下去可就太难了。”吴振山觉察到员工中的松懈思想和畏难情绪，他想：“如何让优良率一直保持下去？”思前想后，吴振山感觉还是得给大家压力。于是，他想出了一个办法：把出现质量问题的负责人名单公之于众，看谁还敢拖集团的后腿。随后，他亲手在天山集团的院子中央立下一块石碑，规定不管哪个项目经理负责的工程达不到优良标准，就把他的名字刻在石碑上，以示惩戒。直到如今，这块无字碑上也没有刻上任何一个人的名字，成了一块名副其实的无字碑。天山的员工们自豪地说，这块无

字碑展现的是天山人的市场观和服务观，浓缩了天山的企业文化，已经成为天山集团的一种精神。

“心底无尘碑无字。”吴振山对工程的要求只有两个字——质量。在天山水榭花都项目施工期间，吴振山每天早晨四五点钟就赶到施工现场，全天待在工地上，对工程质量严抓细抠，不放过每一个环节。有一次，他从美国回到石家庄已经是凌晨3点多，顾不上一路上旅途劳顿，他就直接赶到了工地。看到大楼的回填土夯实得不规范，他当场召集项目经理现场指导，返工重做。

尽管吴振山已经成为很多人眼中的成功人士，但他始终保持着刚起家时严谨的工作态度：吃苦耐劳、诚信担当。吴振山认为，一个企业带头人的社会责任，首先体现在关爱自己的员工上。“要一心一意



把为企业服务的员工当作财富”是吴振山的庄严承诺，他也切切实实让每一个员工感受到了来自企业的关怀。

在泥土里摸爬滚打过来的吴振山深知农民工挣钱不容易，所以，天山集团有一项规定：农民工工资一定要按时发放，并且由公司财务人员直接发放到农民工的手里。这条规矩是吴振山亲自定下来的。

建筑队创业初期，在一次工程完工后，由于多种原因，到了发工资的日子，工程款还未及时结算，出现了两万元的缺口。那是在20世纪80年代，两万元是一笔巨款。为了准时发放工人工资，吴振山连夜赶到信用社贷款，亲手将工资发放到工人手中。

建筑队发展壮大组建集团以后，大家的日子都好过了。有一次，吴振山到某项目处例行检查，各部门经理陪同。当一行人来到食堂，眼前的景象让农民出身的吴振山眉头紧锁：几乎在食堂的每一张桌子上，都有咬了一两口的剩馒头，有的馒头甚至一口未动。吴振山当场命令秘书收起全部馒头，终止考察，召集该项目经理及其以上职务人员开会。会上，吴振山拿起一个秘书收集来的馒头，张口就吃。经理们一看，也纷纷拿起剩下的馒头吃起来。会议没有其他内容，就是吃馒头。从此以后，这个食堂再也没有出现过浪费粮食的现象。

虽然成绩显赫，但吴振山并没有忘记那些需要帮助的人，他始终站在公益事业的前列。2005年，天山集团开展金秋助学活动，帮助贫困学子圆梦上大学；2007年，天山集团斥资近百万元，在赞皇县贫困山区兴建希望小学；2008年，汶川大地震当晚，吴振山带头捐



款，天山集团共筹集赈灾款370余万元，并组成一支精干的援建队伍奔赴灾区一线救援；2010年，玉树地震发生后，天山集团率先捐出巨资投入灾区建设；2013年，天山集团向保定城南庄八一希望小学捐款，用于翻新教室和改善教学设施。

这些年，吴振山先后为社会捐款捐物价值数千万元，先后当选为石家庄市裕华区第一届人大代表，河北省第十一届人大代表，第十一届、第十二届全国人大代表。2015年，吴振山被授予全国劳动模范的荣誉。他说：“我有能力也有意愿为社会、为人民做更多的事情，未来还有很多事情等着我去做。”



编辑感言

“只有把活儿干好了，人家才能把更多的活儿交给咱干。”这是吴振山一直遵循的朴素的辩证哲学。不论产业是大还是小，是时髦还是传统，不论做人还是做事，面对的是计划经济还是市场经济，“不信不立，不诚不行。”诚信如鸟之两翼，人之双足，健全，才能飞得高、行得远。（王 钰）



网友点赞

江苏网友：真心希望蓬勃发展的华夏大地上，涌现更多像吴振山一样的企业家，始终把责任放在心中最高位置，真心为社会奉献好产品。

贵州网友：从乐仁堂的祖训“修合无人见，存心有天知”，到海尔集团的服务口号“真诚到永远”，不难看出，一个企业想长盛不衰，必须把诚信当作立业之基、经营之道。吴振山走的路，是一条长远的路。



「集结号」的真实再现



听好人故事

有所期诺，纤毫必偿；有所期约，时刻不易。

——《袁氏世范》

为了兑现战场上的承诺，盛孝如苦苦寻找了半个多世纪，仍然没有找到战友的亲人。他叹自己年老力衰，就把重任交到儿子盛毅手上。盛毅全力四处奔走，终于找到了老营长的亲人！一对信义父子，苦寻68年，终于告慰了英灵，兑现了诺言。

电影《集结号》中，连长谷子地为了在战争中牺牲的战友们应得的荣誉四处奔走，念念不忘难舍的战友情谊。现实中，真有一个经历过抗战和解放战争年近九旬的老兵，为了战场上的一个承诺，苦苦寻找68年，终于帮助牺牲的战友找到了他的家人。

直到今天，安徽芜湖老兵盛孝如的耳畔，仍然不时响起1948年淮海战役中密集的枪炮声，还有老营长在血泊中留下的遗嘱。这些声音混杂在一起，穿透历史的长空，与他如影相随。如今，盛孝如终于带着儿子盛毅一起完成了68年前的誓言。这一对信义父子，兑现了诺言，告慰了英灵。

1941年1月1日，刚满14岁的盛孝如参加了新四军。入伍不到一个月，他就经历了震惊中外的“皖南事变”。后来，他相继参加了莱芜战役、枣庄战役、淮海战役等，多次立下战功，先后在3位老首长身边担任警卫员、参谋等职。

在盛孝如的军旅生涯中，对他影响最大的，要数老营长吴福龙。“当时我是通讯员，老营长对我特别好，把我当他的儿子一样疼爱，不管部队走到哪儿，晚上我都挨着营长的脚睡。”回忆起当年和老营长的往事，老人不由心生温暖。战火纷飞的1948年，在淮海战役的一次战斗中，吴福龙为掩护战友，被敌机投下的炸弹所伤。牺牲前，吴福龙用最后的力气嘱托盛孝如：“小盛，我是江西人。我死后，你一定要帮我找到我的父母。当年我是偷着出来当兵的，你跟他们说，我当的是共产党的兵，是为穷人打仗的，没给他们丢脸。”

战斗还在继续，战友们含泪匆匆掩埋老营长。盛孝如铲起第一锹土后，跪在那里大哭不止，战友们硬把他拉走了。他当时就发誓，一定要完成吴营长最后的心愿，找到他的亲人，告诉他们，吴营长是一个英雄，他是为革命牺牲的。那时候他20岁出头，老营长的嘱托被他牢牢地记在心中。

1946年，在枣庄战役中，盛孝如又答应了战友江明镜的临终嘱托：“我家里有个儿子，叫彩贵子。战争结束后，你一定要找到他，帮我照顾他。”

“一句话，一辈子！”1952年，盛孝如转业回到芜湖市繁昌县，从此走上漫漫的寻亲路。他回到繁昌的第一件事，就是立即赶赴江明镜的老家横山镇，查找江彩贵的下落。经过多方了解，他得知江彩贵只有十来岁，经常孤身一人去方村一带讨饭，于是盛孝如就经常去那



一帶尋訪。有一天，他遇到一個面黃肌瘦正在討飯的孩子，面容和眾人描述的江彩貴有點兒像，於是就走上前去問道：“你是不是叫彩貴子？”

小孩兒答道：“你怎么知道我叫彩貴子？我不認識你。”

盛孝如激動萬分，終於找到战友江明鏡的後人了！他一把摟住江彩貴說：“我是你爹的战友，他臨終前讓我一定要找到你。老天有眼，總算找到了！”

找到江彩貴後，盛孝如待他視如己出，盛孝如的3個孩子都把江彩貴當大哥看待，彼此感情親密得像一家人。後來，江彩貴到繁昌工業學校讀書，畢業後分配到縣園藝廠工作。1968年，盛孝如張羅着幫江彩貴成了家。如今，江彩貴的3個孩子都已成家立業，生活很幸福。

比起尋找江明鏡的後人，尋找吳福龍的亲人就困難多了。吳福龍犧牲前，曾經留下一張寫有家庭住址的紙條兒，盛孝如一直把它當個寶貝一樣放在行軍包里。可是戰爭時期，風風雨雨，居無定所，紙條兒沾水以後，上面的字迹已經看不清了。

由於有關吳福龍家人的信息很少，尋親之路困難重重。只要有机会，盛孝如就向健在的戰友們打聽吳福龍家人的消息。20世紀60年代，盛孝如多次給江西省民政部門寫信，尋找吳福龍家人的下落。他個人只要有去江西的機會，也總不忘四處打听一番。身邊的很多人都被他動員起來，只要有亲戚朋友去江西，他就会囑咐人家一定要打听

吴福龙家人的消息。可是，茫茫人海，找一个人谈何容易？60年过去了，吴福龙的家人还是杳无音讯。

随着岁月的流逝、年龄的增加，加之当年在战场上留下的旧伤复发，盛孝如担心有生之年无法完成老营长的嘱托。这件事成了盛孝如最大的心结。年近90高龄的盛孝如嘱托子女们：“老营长是个真正的英雄。你们兄妹几个一定要帮我找到老营长的家人，我去世后，你们还要继续找。”最后，他把这个重任交到了曾经当过兵的小儿子盛毅手上。

盛毅是一名党员，当过3年兵，最能理解父亲的心思，也很敬佩父亲的诚信。接过父亲交过来的接力棒，他暗下决心，一定要帮父亲完成老营长留下的遗愿。全家人也都支持这个决定。于是，他们像电影《集结号》里的连长谷子地一样，执着地走在寻亲路上。

时光飞转，寻亲依旧。2014年，盛毅想到了新闻媒体，他想借



助媒体的力量，尽早找到老营长的家人。2014年8月，机缘巧合，他联系上中央电视台的《等着我》栏目。

奇迹终于发生了。一位自称是吴福龙亲人的罗女士联系到他们。罗女士激动地说：“吴福龙是我的小舅公，我们几辈人也一直在找他！我父亲跟大舅公当年为找小舅公，从江西找到福建，还到台湾找过，可是一直没有消息。我们几乎要放弃了，却在报纸上看到这个消息。”

通过核对细节，盛孝如老人兴奋地说：“好啊！好啊！终于找到了。终于圆了我60多年的心愿！”

当时躺在病床上的吴福龙的侄子吴起龙听到这个消息泪流满面，不停地说：“70多年了，4代人的心愿啊！终于可以给家里长辈一个交代了！”

这时盛孝如才知道，这几十年，不仅他在苦寻老营长的家人，老营长的族人也一直未曾放弃寻找失散多年的亲人。20世纪80年代初，吴福龙的家人曾到高安、福建的台办翻阅档案，甚至找到台湾，也没有得到一点儿消息。2015年正月十六，老营长的家人一行6人从江西赶到繁昌县，与盛孝如老人一家相见。老人和英雄的家人紧紧拥抱在一起，潸然泪下：“英雄的家人找到了，我的心愿完成了。老营长，我对你的承诺终于兑现了！”

老营长的家人说，如果没有盛孝如老人几十年的坚持寻找，他们也许永远都不知道吴福龙的下落，会给一家人留下遗憾。

当年近九旬的盛孝如老人得知老营长的亲人终于找到了的时候，禁不住老泪纵横。之后老人非常高兴，吃饭也香了，心情也好了，孩子们心里的石头也跟着落了地。盛毅说，从小到大，父亲说得最多的，就是一定要找到吴营长的家人。现在，这个延续了68年的心愿终于实现了！



编辑感言

一句话，一辈子。为了完成战火纷飞的战场上战友临终前的嘱托，盛孝如老人苦苦找寻了68年。他以一位抗战老兵的执着与坚韧，奔走于安徽与江西两地间，直到青丝被岁月染成白发，终于兑现了承诺。在这个故事里，我们不仅见证了一位抗日老兵的守信与担当，还目睹了他的家人和更多爱心人士的接力，感受到了人间真情。（张青玲）



网友点赞

北京网友：他们曾经在硝烟弥漫的战争岁月苦乐与共，是平常人不能理解的生死之交，情深意厚。感谢盛孝如老人几十年如一日的不懈坚守和爱心人士的接力，让我们感受到了人间真情。



宁失钱财 不丢诚信



听好人故事

先义而后利者荣，先利而后义者辱。

——《荀子》

从打工者到大老板，从两万元起家的小卖部到资产数千万元的商
品零售企业……在内蒙古鄂尔多斯市，有一位名叫李艳飞的实诚人，
本着宁失钱财不丢诚信的原则，书写了一段农民企业家成功创业的精
彩篇章。

走进内蒙古的苏力迪量贩超市，就能看到前来购物的顾客络绎不绝，生意很是红火。超市里的各种商品摆放整齐、归类清晰，指示牌放在显眼的位置以方便顾客，足见超市的服务意识强，工作做得专业。

超市负责人叫李艳飞。多年来的拼搏创业，没有让他失去淳朴的农民本色，只是增添了几分成熟与睿智。

为了减轻家庭负担，高中毕业后李艳飞就开始外出打工。在那段日子，他吃了很多苦，受了很多累，以为这样就可以挣钱养家，可是，现实没能如他所愿。面对生活的磨难和考验，李艳飞没有向现实低头。2000年，他放弃了在外打工的生活，从亲戚那里借来两万元，开办了一家小卖部。

李艳飞把这个小卖部当作他人生的一个新起点。然而，万事开头难，创业初期，艰辛不言而喻。为了打理好小卖部，李艳飞和妻子每天起早贪黑地忙碌，中午经常就吃点儿泡面凑合。创业初期没什么经验，他们经常发现进来的货物很多已经过期，都是他自己背起来往外倒。2001年到2004年，小卖部基本上没挣钱，直到2005年，他们才把借的钱还上。

李艳飞经常把刚开始创业的那几年说成是“摸着石头过河”。通过不断摸索，不断规范经营理念，从2005年开始，小卖部的效益开始变得越来越好。经过滚动发展，他又购买了原供销社的部分底商，通过维修、改造，建成营业面积1000多平方米的苏力迪量贩超市，

成为当时鄂托克前旗营业面积最大的超市。2010年11月，李艳飞又注册成立了苏力迪商贸有限公司，担任公司的总经理、党支部书记。同年12月，李艳飞筹措资金，对苏力迪量贩超市进行了大规模扩建和改造，单店营业面积达到2200平方米。近几年，他又陆续开办了4家分店和1家名酒专卖店。

就这样，李艳飞从站柜台卖货发展到鄂托克前旗首屈一指的零售商，靠着一双勤劳的双手和一股不轻言放弃的拼劲儿，一步步把创业之路走得踏踏实实，实现了从一个打工者到企业老板的完美蜕变。

近些年，经常有人慕名而来，询问他经商致富的法宝，他总是谦逊地回答：“经商先做人，诚信重如金。”

早在创业之初，李艳飞就提出了“诚信立业”的经营理念。他认为，做人和做企业都要以诚信为本，决不能不顾诚信只顾赚钱。16年来，他始终坚持做到“三个确保”：确保各种商品高质量、无假货，确保按时偿还银行贷款，确保按照国家规定上缴各项税金。他常说：“君子爱财，取之有道。诚信是我做人的标准，也是做企业的标准。我管不了别人，那就先从自己做起。”

在创业的过程中，李艳飞不仅把诚实守信记在心上，更体现在行动上。他坚持严把商品的进货关、上柜关、销售关。2008年，超市清理了一大批质量不高的商品。对于这批价值30多万元的商品，他没有进行降价处理，而是安排全部销毁。望着30多万元的货物被一把火烧掉，李艳飞的妻子觉得可惜，但她理解丈夫的苦心。夫妻二人

从经营小卖部开始，李艳飞就一直告诉妻子：“宁失钱财，不丢诚信。一个企业没有了名声，没有了信誉，就不可能会有客户。”

10多年来，李艳飞坚持以诚相待、以信相交。无论是对合作伙伴，还是对待客户和员工，他都讲究诚信待人。跟他打过交道的人一提起他，没有不竖大拇指的，都说他这个人心眼实、讲原则、重信誉。

有一次，一位东北顾客来超市买烟，离开时忘了拿皮包，里面除了证件，还有单据发票、人民币等合计10余万元。李艳飞知道后说：“失主一定急坏了，得快点儿找到他。”通过与当地宾馆、饭店等多方联系，李艳飞得知这位失主已经到达银川机场，准备飞往外地。为了不耽误失主登机，他专程开车赶往银川机场，亲自将皮包送到顾客手上。顾客非常感动，拿出3000元现金作为酬谢，被李艳飞婉言谢绝。据了解，李艳飞经营的公司先后拾到现金5万多元，失物价值28万元，这些财物全都被送还到失主手中。

平日里，李艳飞始终以低廉的价格让老百姓得到最大的实惠。每逢重大节日，超市都要让出四五十万元的利润回馈消费者。他还提出了“五感”服务：进店让顾客有舒适感；耐心接待让顾客有亲切感；



详细介绍给顾客信任感；销售商品给顾客真情实感；送顾客离店让顾客有留恋感。

为了方便父老乡亲，李艳飞还将便民服务扩展到农村和牧区。他专门购置了5辆货运汽车，成立了货物配送中心，每天为鄂托克前旗各乡镇的个体门市部送货上门。从2000年至今，他为农牧民筹办婚礼送货上门200多次，为他们减少开支50余万元，当地老百姓都称李艳飞是一个顾客至上、有情有义的好商人。

李艳飞的有情有义，不仅体现在商业经营上，还体现在社会公益事业上。公司发展了，大家的日子好过了，可是周围还有很多弱势人群需要帮助。每逢过年过节，他都会带上礼物看望孤寡老人、残疾人和贫困户；汶川、玉树地震，南方出现旱灾，他都慷慨解囊，踊跃



捐款；2010年，李艳飞积极参加鄂托克前旗工商联举办的救助“三老”人员公益活动，一次捐款1万元；2012年6月，在“郎助郎上学堂”义卖捐资助学活动中，李艳飞为40名贫困大学生捐资20万元；2012年8月，李艳飞去上海庙镇送货时，听说上海庙镇的一个贫困户孩子因差1000元学费无法上学，当场捐款1000元，为这家人解了燃眉之急。

16年来，李艳飞的各种捐款已达上百万元，他经营的超市先后被评为“百城万店无假货示范店”、诚信商户、诚信企业、党员示范岗等。这些荣誉，是对李艳飞坚持以诚实为本、以博爱为怀诚信经营的最好见证。



16年的创业之路，诚信是李艳飞成功的法宝。他把诚信装在心里，更将诚信当作一把标尺，时刻衡量着自己经商的步伐。李艳飞身上散发出的诚信仁爱之光，如灯盏，光耀于斗室，又如春风，唤醒沙漠荒野。在好人精神的感召下，我们有理由相信，会有更多像李艳飞一样的人，用诚信和实干创立更多、更好的优秀企业，让人民得实惠，给社会添动力。（张青玲）



网友点赞

内蒙古网友：每个人的一生都像是摸着石头过河，在探索中前进。信念和诚信，指引着我们前进的方向。“华山再高，顶有过路。”如果人们都像李艳飞一样将诚信注入人生，相信都能收获不一样的精彩。

宁夏网友：当今中国正处在经济转型升级的关键期，我们不仅要在物质上求发展，还要在精神文明方面更上一层楼。李艳飞的诚信精神应该得到大力弘扬。

写邮件

草稿箱

已发送

收件人

主 题

正 文

中国文明网
www.wenming.cn

发 送





将军墓前不老松



听好人故事

义之所在，不倾于权，不顾其利。

——《荀子》

在太行山清漳河畔一片墓群之间，一位白发老人日复一日、年复一年，义务守护了27个寒暑春秋。



今年87岁的杨爱功，从1989年主动请缨义务管理左权将军墓开始，就打算用余生完成他对先烈的这份承诺。他说等他百年之后，他的子孙还将继续这份承诺，代代相传。

这天一大早，河北省邯郸市涉县石门村的老党员杨爱功早早起床，匆匆吃过早饭，像平时一样，从村里的菜地抄近道往左权将军墓走去。“得赶紧把墓区的杂草清理掉，以免天干物燥引发火灾。明天县中学的学生要来墓地参观，得好好给他们讲讲左权将军的故事，让他们珍惜眼前的幸福生活。”

说话间他已来到墓区。此时，巍峨的太行山尚在沉睡，将军墓寂静肃穆。杨爱功熟练地从晋冀鲁豫抗日殉国烈士公墓陈列室里拿出笤帚、铁锹，开始了日复一日的工作。

到今年，杨爱功正式守护烈士陵园已达27载。1942年5月，侵华日军调集3万兵力，将八路军总部和北方局的党政机关近万人包围在涉县青塔北边的南艾铺、窑门口一带，八路军副总参谋长左权率领部队突围，不幸壮烈牺牲。同年10月10日，晋冀鲁豫抗日殉国烈士公墓在涉县清漳河畔莲花山下一块风景秀丽的地方落成，八路军总部为左权将军举行公葬，同时安葬的还有原冀南银行总行第一、二任行长高捷成、赖勤，新华社社长何云，朝鲜义勇军战士陈光华、石鼎。因左权将军是抗日战争时期牺牲的八路军最高将领，在当地影响最大，与群众感情最深，所以群众习惯将此墓群称为左权将军墓。杨爱功说，安葬那天，前来参加仪式的军民有5000多人，当时

身为儿童团团员的他也参加了安葬仪式。当时的场景让他幼小的心灵激荡不已，热血沸腾，那时的杨爱功便默默立志要用一生守卫将军的英灵。

杨爱功7岁时，父亲在被迫给日本人修工事时摔死，不久，爷爷又被日本人

杀害，只剩下他和母亲及3岁的弟弟相依为命。他早早便加入了儿童团，积极为村里的抗日组织、驻村八路军站岗、放哨。后来，他又参加了民兵连担架队，在战场上缴获过两支步枪。新中国成立后，他进入村委会工作，继续为群众服务。

1950年，左权将军等烈士的遗骨被迁葬到邯郸市晋冀鲁豫烈士陵园，但位于涉县石门村的晋冀鲁豫抗日殉国烈士公墓的整个墓群依然保存完好。杨爱功对左权将军有深厚的感情，对抗日战争有深刻的记忆，由于他家有两亩多地就在墓区附近，每次他到地里干活儿，总会怀着崇敬的心情到墓区里看看，拔一拔杂草，清理一下墓碑上的落叶和杂物，每隔十天半月，还会专门到墓区清扫一次。

转眼半个多世纪过去了，由于村里顽皮的孩子们常去墓区玩耍，之前栽种的部分树木被毁，另外因为村民在墓区附近的地里种庄稼，



墓区存在火灾隐患。1989年，村里决定由一名村干部义务把晋冀鲁豫抗日殉国烈士公墓管理起来，于是，对墓区有深厚感情的杨爱功主动请缨接下了这项工作。从此以后，管理墓区、保护墓区就成了杨爱功的额外工作。

公墓占地面积14.5万平方米，共有4个纪念区，左权将军墓位于烈士公墓的中心。围绕整个墓区转一趟，大约需要30分钟。每天清晨和傍晚，杨爱功就会出现在这片寂静的墓区。清晨，他来清扫和修剪；傍晚，他来巡视有无火灾隐患。除了每天的巡查、管护，到了清明节、国庆节等祭奠的时日，三夏、三秋的农忙时节，以及学生们放暑假的时候，他都要卷上铺盖到墓区的工作室住上一段时间，防止墓区发生火灾或树木受损。

老人脾气暴，看见有人搞破坏，就一边讲道理一边训斥。村民张某看到墓区里青草长得茂盛，墓前还有水池，就把自家的羊赶到这里



吃草。杨爱功老人看到羊连吃带拉把墓碑周围弄得一片狼藉，气得连赶带训，把张某吓得再也不敢去了。从此以后，他的厉害劲儿在村子里出了名。

小孩子们腿脚灵活，最难管。他经常到学校去，跟老师们一起给学生们讲革命先烈的英雄事迹，教育他们保护墓区。对于特别顽劣的孩子，他会上门找到家里，让家长帮忙教育。随着时间的推移，村民们都理解了杨爱功的苦心，和他一起保护墓区。在杨爱功的精心看护下，墓区被管理得井井有条，从来没有发生过火灾。

随着年龄的增长，杨爱功渐渐感觉身体大不如前。为了那份庄严的承诺，2005年，他把看护将军墓的重任交给了大儿子杨乃堂。从此，每天早晨从杨爱功家通往将军墓的道路上，由原来只有杨爱功一个人变成了父子两人。

杨乃堂接过守护的担子后，为了更好地清除墓区里的杂草，每年都自己贴钱购买除草剂。为了不让将军寂寞，他每天都要采一束野花放在墓前。父亲杨爱功则把更多的精力用来给前来参观的人们讲解左权将军和其他革命英烈的英勇事迹。不幸的是，2014年，杨乃堂因车祸去世。杨爱功经历了白发人送黑发人的痛苦后，决定独自一人上山扫墓，可是他毕竟年岁大了，一个人去让人放心不下。于是，51岁的大儿媳李秀英提出跟老人一起守护将军墓。

中年丧偶的李秀英从此更加忙碌，每天除了干农活儿和照顾年老的公公外，把剩余的时间都用来清理纪念塔和陵墓周围的环境。墓区

整洁了，参观游览的人多了，县里修通了柏油路，还修建了晋冀鲁豫抗日殉国烈士公墓陈列室和朝鲜义勇军烈士纪念馆等。

每到清明节时，左权将军的后人和朝鲜义勇军的亲属祭拜团都会前来祭扫。当他们看到保存完好的烈士墓、新建的朝鲜义勇军烈士纪念馆和幽静的墓区环境，再看看日渐苍老的守墓人杨爱功，每次都是异常感动。

几簇黄野菊、两个柿子、一瓶白酒……这些不知何人摆放在左权将军墓前的祭品，无声地诉说着世人对左权将军的爱戴和怀念。



编辑感言

杨爱功老人义务守墓，也许是因为他曾有过浴血奋战的亲身经历，对烈士们有着真切、深厚的情感，然而27年的坚守，全家人的接力，体现的是和平时期人民对历史的尊重、对英雄的怀念。在今天幸福的和平年代，我们应该铭记历史、缅怀先烈、珍爱和平、开创未来。（王楠）



网友点赞

河北网友：杨爱功老人对抗日战争有着深刻的记忆，对左权将军和烈士们有着深深的敬意。近30年的默默守护，他心甘情愿、无怨无

悔。他深知，没有先烈们的牺牲，就没有今天的和平与幸福。他坚守的，是对英雄至高无上的敬意！

陕西网友：杨爱功老人的坚持，犹如一潭清澈幽静的湖水，宁静、淡泊、朴素、美丽，让他平凡的人生因为有信念、有追求而变得更加完美。

写邮件 草稿箱 已发送

收件人 haoren365@wenming.cn

主题 心语

正文

中国文明网 www.wenming.cn

发送

The form is a simulated email interface. It includes tabs for '写邮件' (Compose), '草稿箱' (Drafts), and '已发送' (Sent). The '收件人' field contains 'haoren365@wenming.cn'. The '主题' field contains '心语'. The '正文' field is a large text area with four horizontal lines for writing. In the bottom right corner of the text area, there is a small illustration of a pencil and some handwritten-style lines. At the bottom left, it says '中国文明网' and 'www.wenming.cn'.



一心为了灾区孩子



听好人故事

君子莫大乎与人为善。

——《孟子》

2015年6月1日，经过长达5年的等待，四川省青川县未成年人校外活动中心正式投入使用，县内4.2万名未成年人终于有了自己的活动场所。而一手推进这个援建项目建成的，竟然是杭州的一位花甲老人——徐一骐。

2015年6月1日，来自浙江的46名爱心人士专程赶赴四川省青川县，与孩子们共同庆祝未成年人校外活动中心成立。在启动仪式上，大家共同种下象征幸福的爱心花作为纪念。

“如果没有他，就不会有这个活动中心。”在种花的过程中，一位领导用手指向一位头发花白、戴眼镜的老人，他就是徐一骐老人。就是他，凭着自己的一腔热血，说服了浙江省60余家爱心企业和爱心人士，捐资修建起这个活动中心。

徐一骐是浙江省杭州市人，慈眉善目，操着一口正宗的杭州话。2008年，汶川大地震发生后，徐一骐被单位派到汶川县映秀镇参加抢险救灾。他从新闻上看到青川县木鱼中学宿舍楼倒塌，致使200多名学生被埋，心痛不已，多次向上级申请到青川县救灾，但是



因为种种原因未能实现。灾难过后，如火如荼的灾后重建工作开始了。当徐一骐申请参加木鱼中学的援建工作时，学校已经被安排了对口援建单位，因此他心中一直有着深深的遗憾。

那段时间，徐一骐夜里总是睡不好觉，总想为青川的孩子们做些什么。他四处打听，终于得知青川县还有两个援建项目没有开始。

于是，徐一骐在两个项目中选择了未成年人校外活动中心这个项目。当时援建工作组的领导说，项目可以给他，但却没有经费。尽管如此，徐一骐还是毫不犹豫地答应了。

可是，到哪里去筹款呢？徐一骐不放过任何可以筹款的机会。

2010年初，徐一骐结识了温州慈善总会的一名年轻董事，从此，长达5年的筹款工作终于拉开了序幕。徐一骐隔三岔五就给那



位董事打电话，足足做了3个月工作，终于筹到了第一笔捐款100万元。收到捐款那天，他的心情特别好，向来滴酒不沾的他，当晚还喝了二两小酒庆祝。

人们都知道，谈钱伤感情，平时再要好的朋友，一听说要钱，就可能变得不再亲密了，徐一骐对此深有体会。他四处筹集善款，遇到过各种各样的人，有婉言拒绝的，也有口头答应得很好，过后连电话也不接的……徐一骐说，因为筹款的事，他动用了所有能用的关系，碰的钉子太多了，每天晚上睡觉前，脑子里想的全是这些事。父母为了减轻他的压力，把积攒的6万元退休金都捐了出来。

然而，困难不止这些。校外活动中心的建设一再追加预算，从刚开始不到200万元增加到1100万元。徐一骐在长达5年的时间里，不辞劳苦，筹集善款900余万元，活动中心终于顺利竣工。大家都说，如果没有徐一骐，就没有青川县未成年人校外活动中心。

“听说在这个项目最困难时候，您差一点儿卖掉自己的住房？”听到有人这样问，徐一骐呵呵一笑说：“现在还没有卖。不过要是后续资金跟不上的话，我仍然会选择把房子卖掉。”

“钱乃身外之物，生不带来，死不带去。”这是徐一骐一直用于鼓励自己的话。他说：“只有感同身受，才会全身心付出。”

有人问：“活动中心竣工了，您是不是可以松口气了？”徐一骐连连摆手说：“现在肩上的担子还很重，因为活动中心的功能设施要全部完善的话，还差210万元。我这次发起成立‘爱在青

川’公益联盟，就是为以后在活动中心持续发展时，让大家有钱的出钱、有力的出力。他们只要签了字，肩上就有责任了。”

公益联盟的10名爱心人士与10名贫困儿童结成帮扶对子，这些爱心人士将资助孩子们上学，直到大学毕业。

徐一骐和他的部分爱心团队成员被青川县人民政府授予“荣誉市民”称号。拿到证书时，徐一骐高兴地说：“以后我就是青川人了。这是我人生中做得最有意义的一件事。”

不少人问徐一骐，这个项目结束以后，还会不会继续支持青川的建设。“一定会！因为我现在也算是青川人了。”徐一骐笑着说。有机会他要带妻儿一起来青川，看看他播撒希望的这片土地。



他的心是柔软的，因为一篇报道，从此心系青川的孩子；他的心是坚强的，因为一句男人的承诺，不惧艰辛筹集巨资。他是一诺千金的好爷爷，因为爱，因为诚信，面对困难没有退缩，为灾区孩子撑起一片明媚的蓝天。让我们与灾区孩子们一起，向徐一骐老人道一声感谢！（刘星星）



宁夏网友：徐一骐老人用他的诚信、执着和孜孜不倦的付出，

为灾区孩子们撑起了一片蓝天。他身上满满的正能量，让我们体会到人间自有真情在。

吉林网友：“得黄金百斤，不如得季布一诺”，此乃“千金一诺”这个成语的由来。“诚信公民”徐一骐用他的实际行动，谱写了一首信义新曲，演绎了现代版的“千金一诺”。

写邮件 草稿箱 已发送

收件人: haoren365@wenming.cn

主题: 心语

正文:

中国文明网 www.wenming.cn

发送



不破不立重诚信



听好人故事

不破不立，不塞不流，不进不行。

——毛泽东

从个体户到江苏宿迁第一家上市民营企业老总，从只有3个人的小门市发展到拥有3000多名员工的大企业，在创业的征程中，卢秀强几起几落，多次濒临破产，却始终坚守诚信，在玻璃世界里诚信为先，踏平坎坷，坚守质量，演绎创业神话。

他曾4次走到创业发展的悬崖边，用卖血的钱重拾玻璃梦想；他与员工一同学习传统文化，弘扬孝行；他为保护中国企业信誉，将价值百万元的不合格玻璃砸碎。他就是创业硬汉——卢秀强。

这个当年的个体户，现如今已经是上市企业的老总。想当初他白手起家，从创业初期失利，卖血还债，到砸碎不合格玻璃，用优质产品兑现对客户的承诺，他用诚信赢得了市场，赢得了尊重。在他的带领下，公司从只有3个人的小门市，发展到拥有3000多名员工的大企业，拥有上亿元资产。他用24年的诚信，严把质量关，演绎了一个创业神话。

1992年，卢秀强从江苏玻璃厂下岗。当时的他，在县城没有住处，生活没有保障。在巨大的压力下，卢秀强凭着一股冲劲儿，借了2000元，在城区内的马陵公园租了一间门面，办起一个玻璃门窗装潢门市，踏上白手起家的创业之路。

他白天骑着自行车到处找活儿，晚上回到公司切割加工，每天都要干到深夜。有时候他到农村去切玻璃，饿了吃凉馒头，渴了喝自来水，一年下来，落下了严重的胃病，先后住过3次医院，好不容易赚了3000多元。

1993年，他用挣来的钱买了一台空气压缩机，多次联系冰箱厂，要求承担专用玻璃打毛加工业务。冰箱厂的人看他确有诚意，终于同意与他合作。然而，就在生意刚刚有点儿起色的时候，空气压缩机发生了爆炸，送到冰箱厂的一批玻璃也因工艺不达标被退了回来。

这可真是“屋漏偏逢连阴雨，船迟又遇打头风”。转眼间，卢秀强就变得身无分文，还欠下了3000多元债务。

怎么办？欠别人的钱不能不还，我不能倒下。骨子里原本就不服输的卢秀强下定决心：在玻璃上摔倒的，就要在玻璃上站起来！可是，从头再来，钱从哪里来？时间在一天天过去，钱却一分也没着落。经过冥思苦想，卢秀强想出一个不用求人也能筹到钱的“好办法”——卖血！他一次次地走向医院，终于攒了600元钱。

就靠这600元钱，他重新开始做玻璃装潢生意，只不过，这次他没了固定的“据点”，成了单打独斗的“游击队员”。经过辛苦劳动和努力争取，他再一次赢得合作机会——宿迁城南灯具厂同意他把玻璃拿到厂里加工。就这样风里来、雨里去，经过一年的努力，他又挣了3000多元。他用这3000多元，又买了一台空气压缩机，重新租了一个门市。此时的卢秀强，1.74米的个子，瘦得只有50多公斤。

命运之神好像总是和他过不去，在以后的十几年里，他又遭受了3次濒临破产的危机，好在因为他始终严把质量关，最终都化险为夷。

1996年6月，公司与新飞冰箱合作。由于工人失误，一批价值15万元的玻璃盖板被全部退货，使得公司处于破产的境地。危急时刻，卢秀强没有将产品折价销售，而是全部封存，不让任何一批不合格产品流入市场。同时，他提醒自己注重产品质量，提升品牌形象，不能搬起石头砸自己的脚。

2010年7月，卢秀强当着全体职工的面，含泪砸碎了从日本召回的价值百万元的玻璃。“大家一定要为咱中国人争气，不要让日本人看不起咱们！”

原来，这批玻璃是日本日立公司订制的彩晶玻璃。货物运到日本后，对方发现有色差问题。按照合同约定，在货款已经到位的情况下，秀强公司完全可以置之不理，但是他们没有这样做。卢秀强亲自赶到日本，询问对方对玻璃的颜色要求，并将价值100万元的玻璃产品全部召回。

回来后，卢秀强召开了全体职工大会，在会上砸碎了那批价值100万元的玻璃产品。100万元的产品全部化为一堆碎片，让加班加



点把它们生产出来的一线工人心疼不已，也懊悔不已。

卢秀强也潸然泪下。

人而无信，不知其可。公司无信，市场如何？

秀强公司砸碎百万元玻璃，以优质产品兑现对客户的承诺，赢得了市场，也赢得了客户的尊重。

如今的秀强公司已成长为中国最大的光伏镀膜玻璃制造商之一，近千个品种的玻璃产品远销世界30多个国家和地区，与海尔、格力、夏普、三星等20多个国内外著名家电企业都有业务往来。2011年，公司在深圳证券交易所创业板成功上市。

企业做大了，身价提高了，卢秀强没有忘记这一切都是党的好政策带来的，是企业员工共同努力的结果。他时常用实际行动来回馈社会、报效家乡。卢秀强深知，企业不能只知道赚钱，而应该在发展中承担更多的社会责任，创造更大的社会效益。



“不经历风雨，怎能见彩虹？”公司上市应该是很多企业为之奋斗的目标，我们故事的主人公卢秀强也不例外。但是，想不到他成功背后的奋斗史是如此曲折艰难。白手起家，辛勤打拼，砸碎不合格产品赢得业界口碑……从卢秀强的成功轨迹我们可以看出：诚信是金。只有坚守诚信，企业才能走得更远。（王小伟）



江苏网友：当今社会需要像卢秀强这样的优秀企业家，他们重质量、讲诚信、肯担当、有社会责任感，是时代发展的生力军。

黑龙江网友：卢秀强用实际行动告诉我们，选择诚信，可能会暂时失去一些眼前利益，但换来的却是长久的信任与合作。诚信立世，方可长久立于市！

写邮件 草稿箱 已发送

收件人 发送

主题

正文

中国文明网
www.wenming.cn

—





病房里转出的救命钱



听好人故事

临财勿苟得，临难勿苟免。

——《礼记》

一名普通的农家青年，17岁外出打工，想通过自己的努力让家人生活得更好。他勤劳节俭，学来手艺开办自己的小厂当上老板。生意正红火时他被查出自血病，面对上百万元的治疗费和几十万元的工人工资，他选择的是首先结清工人工资。



1999年，17岁的沈志勇外出打工做模具，先后到过上海、苏州、余姚等地。由于勤奋好学，他对模具、木门行业越来越熟悉，渐渐学得一手精湛的手艺。2011年，他和妻子来到江苏省扬州的甘泉镇，用打工的积蓄开了一个木门厂，从此开启了她的创业人生。

沈志勇和妻子有两个可爱的儿子，一个13岁，一个5岁。虽然出生在农村家庭，但夫妻俩坚信天道酬勤，希望通过自己的努力，让全家人过上富足的生活。他们现在仍住在父亲30年前建的房子里，开这个木门厂的时候他们就想，等赚了钱，一定要把老房子重新翻建，让爸妈过几天舒心的日子。

熬过了创业之初最艰难的日子，沈志勇夫妇的木门生意逐渐走入正轨。2014年，他们向亲朋好友借了40多万元，将木门厂的规模进一步扩大，并从老家聘请了5名工人，开始制作高档木门。

然而，天有不测风云。2014年8月底，沈志勇感到腰部不舒服，浑身乏力，还吃不下饭。妻子陪他到医院检查，血液化验的结果让夫妻俩吓了一跳。白细胞指数达到7万多，超出正常值好几倍。医生诊断，沈志勇患的是急性髓性白血病，属于高危白血病，需要进行骨髓移植。

这个消息急坏了一家人。他们开始积极寻找配型，好在姐姐的骨髓和他的匹配，但是治疗费却需要上百万元。

突如其来的疾病让这个一心想要勤劳致富的家庭陡然发生了变化。自从查出白血病后，沈志勇每天最重要的事就是在医院接受治

疗，维系木门厂运转的重担就都落在妻子程春兰的肩上，管理木门厂、跟客户要账、去医院照顾丈夫、打理家务，这些事样样都不轻松。

此时，对于妻子来说，筹钱给丈夫治病是最紧要的任务。

然而，妻子牵挂的是丈夫的身体，沈志勇牵挂的却是工人的工资。木门厂是他辛辛苦苦办起来的，虽然现在病了，但他不想让厂子倒闭，否则从老家带出来的几名工人就白干了。从得知生病的那天起，他就下定决心，绝不亏欠工人一分钱工资。

为此，夫妻俩没少拌嘴。程春兰至今对一件事记忆犹新。有一次，一个远房亲戚送来1万多元，让他们付医药费，给沈志勇治病，但沈志勇转手就把钱给了工人。等程春兰知道这件事的时候，钱已经



给出去了。程春兰忍不住委屈地哭了：“工人的钱你倒是给了，可是第二天的医药费我到哪里去找？我不是想欠工人的钱，可是在这个关口，好不容易拿到点儿钱，谁不想用来治病？”

吵归吵，哭归哭，程春兰渐渐理解了丈夫。后来再拿到手的钱，他们还是无一例外都给工人发了工资，丈夫的医药费只能一拖再拖。医院催他们缴费，她都不敢从护士站前经过，好几次实在没办法，只好悄悄爬楼梯上楼，绕过护士站去病房。

2015年初的一天，程春兰一大早在医院给沈志勇提前准备好午餐，就急急忙忙和工头小朱出门要账。在江阳装饰城，他们从两位销售木门的老板那里要到5000多元工程款，钱在程春兰手里还没捂热，她就交给小朱拿去发工资。这样的场景，每隔几天就要上演一次。

回忆起跟着沈志勇从江西到江苏打工的点点滴滴，小朱动情地说：“老板一直把大家当亲人，有什么重活儿、累活儿他都抢着干。”在他心里，这个诚实、肯吃苦的老板一直把信用看得比天大。自打2014年沈志勇被查出患上白血病，工人们也很担心老板会因为看病而没钱给大家发工资，没想到他却把收到的工程款先拿出来发工资。其实他们不着急也不忍心跟他要钱，因为这是救命钱，可是，他们几次让老板娘把钱拿去给老板治病，都被谢绝了。

沈志勇的事迹经媒体报道后，社会各界纷纷伸出援手。程春兰说：“对于扬州市民的捐款，我们非常感激。将来我要告诉两个儿

子，曾经有那么多好心人帮助过我们，这份恩情没齿难忘。”

不幸的是，如潮的爱心并没能挡住无情的病魔。2015年6月7日，沈志勇不幸离开了人世。关于他的诚信故事，感动了无数人……

→ 编辑感言

生命诚可贵，诚信价更高。面对疾病，沈志勇宁肯不救自己，也不欠工人一分血汗钱。这是一种至死不渝的信义，更是一份难能可贵的品格。他的生命虽已终止，但是关于他诚信为人的话题还在继续。当面临是否要选择诚信时，我们不妨参照沈志勇这面镜子，办诚信事，做诚信人。（原 茵）

→ 网友点赞

重庆网友：沈志勇在自己急需要用钱治病救命的时候，选择先把工人的血汗钱还给他们，这是诚信，更是仁善和无私。

青海网友：这是新时代的舍生取义！





拾金不昧好的哥



听好人故事

仁义本何常，蹈之则君子。

——陆游

面对乘客遗失在车上的20万元巨款，出租车司机黄良辉毫不犹豫上报公司寻找失主。失主拿到失而复得的钱喜出望外，诚心诚意拿出现金表示酬谢，但黄良辉谢绝了。这个家境普通的出租车司机，用拾金不昧的高尚品德赢得海口市民的交口称赞。



2014年11月10日晚，海口市民李先生乘坐出租车时，不慎将随身携带的20万元现金遗落在出租车上。发现后他赶紧拨打110报警，请求帮忙寻找。很快运管处传来消息，出租车司机黄良辉发现车上的20万元巨款后，已向公司及市运管处报告，目前正在寻找失主。11月11日上午，黄良辉亲手将20万元交还给李先生，并谢绝了李先生的1000元酬金。

事情的详细经过是这样的。2014年11月10日晚9点左右，在海口从事建筑业的李先生与朋友在南海大道附近的一家餐馆吃饭。饭后，他上了一辆出租车。到家以后，李先生突然想起随身携带的一个手提袋不见了，里面装着20万元现金，是准备用来给工人发工资的。

李先生想，钱可能落在了出租车上，于是立即拨打110报警。民警提醒他跟海口市交通局运管处联系，看看能不能找到当时乘坐的那辆出租车。但是，李先生乘车时没有索要发票，不记得车牌号码，也不知道是哪家公司的出租车。运管处的工作人员告诉他，如果没有具体信息，很难确定他乘坐的是哪一辆出租车。

李先生急得像热锅上的蚂蚁，坐立不安。这时，突然传来好消息：钱找到了！

李先生当晚搭载的出租车属于海口公交新月公司，司机是黄良辉。黄良辉师傅把李先生送到家后，随即开车离开。20多分钟后，经过一个路口时，他不经意间回头看了一下，发现后排座上放着一个手提袋，于是他赶忙下车查看，发现手提袋沉甸甸的。黄良辉打开袋

子，发现里面装的是一沓又一沓的现金。他马上拿起电话，向公司车队队长报告：我拾到了一大袋钱！

顾不上继续做生意，黄良辉立即把车开回公司。车队队长马上组织相关人员按照流程对这笔钱进行拍照和清点，发现整整有20万元，其中10万元捆成一扎，银行封条还在上面。公司随即把黄良辉拾到巨款的事向海口市交通局运管处报告。后来，就有了上面的迅速对接。

第二天上午，当李先生从黄良辉手中接过装有20万元现金的手提袋时，激动得连声道谢。他从袋子里掏出1000元，执意要送给黄良辉师傅表示感谢。但是，黄良辉谢绝了，他说：这是我应该做！

黄良辉今年50岁，是海口公交集团下属新月出租车公司的一名司机，月收入不到4000元钱。有人问：拾到20万元巨款后，你是怎么想的？

黄良辉说：“这几天，不断有记者采访我，问我最多的一个问题就是：那天晚上，当发现客人把20万元现金落在你车里的时候，你是怎么想的？我的想法很简单：不是我的钱，我就不该占有它。当时我只有一个念头：失主丢了这么一大笔钱，肯定很着急，我要尽快找到失主。”

黄良辉从小在儋州市一个农场长大，1997年下岗后，一直靠打工养家糊口。2011年，他到海口公交新月出租车公司当替班司机，家里的生活靠他一个人开出租车的收入维持。黄良辉一家4口，10多



能被出租车公司正式聘用，只能当替班司机，不能享受出租车公司员工享有的社保、体检等各方面的福利。这次，黄良辉拾金不昧的事迹在社会上引起很大关注，海口公交集团及下属公司决定对其进行表彰，同时把黄良辉从原来的代班司机转为正班司机，享受公司的正式职工待遇，同时奖励5000元奖金。

在表彰会上，黄良辉坦言，家里的生活状况并不好，但是家庭条件不富裕不能成为贪财的理由。钱不是自己的，绝对不能要。对于公司给予的荣誉和奖励，黄良辉深表感谢。公司把他纳为正式员工，让他感觉心里踏实多了。

“我们每天为了工作不敢喝酒，在路上精神高度集中，很多人还有职业病。但是，我们把每一位乘客当成自己的亲人，把他们安全送到目的地是我们对自己最起码的要求，其实也是最高要求。”黄良辉道出了出租车司机的艰辛。他还说，近年来，集团公司出现过很多助

年来挤在一间只有30多平方米的房子里，而这房子也是亲戚借给他们住的。

黄良辉已经开了15年出租车，每次出租车招标抽签他都未能中标，所以一直没

人为乐、见义勇为、拾金不昧的好司机，他愿意与同事们一起，继续早出晚归、不辞辛苦，为市民的平安出行保驾护航。



君子爱财，取之有道。黄良辉家境普通，收入微薄，在平凡的岗位上辛苦工作多年。20万元于他而言无疑是一笔巨款，但在金钱的诱惑面前，他内心坚定，不为所动，用实际行动向我们展示了诚信做人的原则。这种诚信与善良，源于个人价值标准的确立，源于自我内心品质的追求，源于行为规范的约束。他的正义之举，让我们感受到道德的力量在发酵，诚信的人品在发光！（路 弘）



辽宁网友：在名利面前，黄良辉心如磐石，坚持自己的做人原则。这样可贵的平常心，有多少人能够拥有？



七旬老太的守护



听好人故事

苟利国家，不求富贵。

——《礼记》

她曾是村委会主任，后来成为烈士陵园管理员；她的子女事业有成，她却安守清贫，不愿享清福；她每个月收入只有60元，却自费维护着烈士陵园……她所做的一切，都是为了一句承诺：“我要一直守护下去，跟烈士们做个伴儿。”

在江苏省滨海县，每天早上6点钟，年过七旬的周万平老人都会准时赶到八滩烈士陵园，清扫陵园，擦拭墓碑上的灰尘。

把陵园清扫完毕，周万平再到烈士墓边的王桥战斗事迹陈列馆，仔细把物品查看一遍。如果有人前来参观，周万平还要负责接待和讲解。

这一切，源于当初的一句承诺。凭着对革命烈士的崇敬与怀念之情，这位守信老人在烈士陵园一守就是26年，天天如此。

1990年，为了纪念八滩王桥战斗中牺牲的48名烈士，滨海县建立起八滩烈士陵园。经过考察和沟通，当地政府决定让曾经担任村委会主任的军嫂周万平到陵园担任管理员工作。

“我会守护好这些烈士。”面对镇党委负责同志，周万平回答得爽快又坚决。

周万平刚到陵园时，园里除了王桥战斗事迹陈列馆的4间空房子和一座纪念碑外，只有空落落的一大块盐碱地。周万平找到阜宁县芦蒲烈士陵园的同志，在他们的大力协助下，采集到600多张反映王桥战斗历史的照片。

“当时陵园里就是一大片空地，光秃秃的。我不能让烈士们住在这样的环境里。”周万平跑前跑后，从镇上的油化厂要到免费的豆饼，把豆饼发酵当作肥料施到空地的土里。慢慢地，园里那片盐碱地变成了一片沃土。

为了给陵园增添一些生机，周万平费尽周折买来水杉、雪松等苗

木进行栽种。刚刚接管陵园那年，滨海县遭遇大旱，沟渠干涸，周万平需要到500多米外的地方，一趟又一趟来回挑水才能浇树。她的双肩磨出了血泡，但她仍然咬牙坚持。每到周末，她还发动老伴儿和4个子女过来帮忙抬水。就这样连续奋战了20多天，周万平在陵园里栽下了600多株树苗。

陵园越来越像样了，前来参观的人也越来越多。每次面对参观的游客，周万平都要动情地向他们介绍：“烈士纪念碑三棱形的顶，象征着烈士们杀敌的刺刀；纪念碑下的8级台阶，代表当年战斗的八旅；24个黄芽球，代表的是24团；纪念碑四周护栏的48根柱子，代表陵园里安葬的48位烈士。”

来到陵园做管理员，周万平每个月的工资只有60元。这么低的工资，周万平拿了21年。她说：“当时我有4个孩子要养，丈夫在镇轧花厂上班，工资收入也不高，家里的经济压力一下子就大了。”

怎么办？周万平也发愁，不过，她从来没动过离开陵园的念头。

为了缓解家庭经济压力，周万平请人担保，从银行贷款5000元，开始发展家庭养殖业。回想起当年，她说：“那时候，我白天去陵园工作，晚上到豆腐坊、油坊购买豆渣、豆饼。”周万平养了10年猪，不仅让家庭渡过了难关，还攒下了一笔积蓄。经济上宽松了，周万平更可以在陵园安心工作了。

工资多少，周万平并不在意。她在陵园守护，为的是对烈士的那份感情。“我离不开这些烈士。现在，我就是他们的亲人，就得一直



守护在这里。”周万平说。

26年来，陵园里的一草一木在周万平眼里都很熟悉、很亲切。

当年不到半米高的小树苗，如今已经长成大树。空闲的时候，她就默默地看着这些花草树木和烈士墓碑，仿佛看着自己的亲人。

周万平有两个儿子和两个女儿，都在苏南自主创业。经过10多年的打拼，他们个个事业有成。孝顺的子女们分别在苏州、吴江购买了住宅，每家都专门给她留着一个房间，并多次请她到苏南安度晚年，但是都被她婉言拒绝。周万平说：“那么多烈士的亲属直到现在还没找到，我心里放不下。”

为烈士们寻找亲人这件事，一直是压在周万平心中的一块大石

头。48位烈士，牺牲时年龄最大的22岁，最小的才13岁。这么多年，大部分烈士一直没有亲人前来祭拜，周万平一想起来就觉得难过。为了寻找烈士的亲人，她曾多次跑到县民政局、县档案馆查阅资料、寻找线索。

2010年3月初，周万平收到部队赠送的2000元慰问金。她想用这笔钱为烈士们办一件有意义的事。通过媒体的帮助，她发起为王桥烈士寻亲的活动。钱不够，她就把儿女们给她的赡养费拿出来。

如今，12位烈士的亲人已经找到。灌南县的缪洪宝是其中一位烈士的儿子，2013年清明节他就来到陵园祭扫；滨海大套的张耀成是烈士张记明的侄子，也找到了……

现在周万平最大的心愿，就是在有生之年为所有在王桥战斗中牺牲的烈士找到亲人。她和老伴儿商量好了，这辈子哪儿也不去，就在这里一直守着，跟烈士们做个伴儿。



为了26年前的一句承诺，周万平守护着英烈们曾经抛头颅、洒热血，誓死保卫的这片土地。洒一碗酒，飘溢的是岁月峥嵘；种一棵树，长成的是挺拔脊梁。老人周万平年过七旬，如今依然在那里守护。她用行动告诉世人：她守住的不仅仅是一份承诺，更是心中的一片净土！（刘鲲鹏）



福建网友：周万平用日复一日的坚守、兢兢业业的付出、始终如一的陪伴，兑现了她的承诺，展示了她诚实守信的人品。

新疆网友：岁月改变不了她对英烈的真挚情怀，单调而又默默无闻的工作动摇不了她的人生信念。周万平用她平凡的坚守，给予我们力量和信心，让我们在各自平凡的岗位上，学会去欣赏属于自己的风景，实现自己的人生价值。

写邮件

草稿箱

已发送

收件人

主题

正文

中国文明网
www.wenming.cn

发 送





楼管大叔 十年真情



听好人故事

君子义以为质，得义则重，失义则轻，由义为荣，背义为辱。

——陆九渊

余昌权是中南民族大学的一位普通楼管员，是学生们评出的“洪山好人”。他拾金不昧，10年来将百余件失物完璧归赵，在平凡的工作岗位上做出了不平凡的贡献。学生们都亲切地称他为余大叔。

在武汉中南民族大学，有一位普通的楼管大叔名叫余昌权。10年间，他坚持做着一件事——探索“失物招领经”。他为捡到的100多件手机、单反相机和电脑找到失主，失物价值累计近20万元。因此，余昌权曾获得很多荣誉，可是在他看来，自己获得的荣誉再多，也要坚持普通劳动者的本色。他说：“同学们都对我好，所以我就更该把自己的本职工作做好，回报学生，回报学校。”

2004年，余昌权来到中南民族大学工作。两年后，他专职做该校15号教学楼的管理员。15号教学楼是一座大型教学楼，教室多达300余间。10年来，无数学子曾在这里目睹过余昌权工作的身影——有时见他在对各个教室的钥匙进行发放、回收；有时见他下课后一间一间巡查教室，查看多媒体设备是否关好；有时见他等学生们下了晚自习后，打着手电在空无一人的教室里检查安全隐患、查看门窗是否锁好……

10年时间里，在这一趟又一趟的巡查过程中，余昌权拾到学生们遗失在教室里的物品百余件。每一次，他都会不遗余力地找到失主，将失物完璧归赵。

“这个学期开学后的前两个月，我就捡到9部手机、1台相机、1台笔记本电脑，我这里都成失物招领所了。”余昌权笑着说。在他值班室的桌子上，放着一本失物登记本，上面密密麻麻记录着笔记本电脑、银行卡、相机、手机、钱包、手表、优盘等每件物品的信息明细。对于手机、钱包等价值较高的物品，余昌权在值班室的显眼位置



挂了一块小黑板，把拾到物品的日期及特征写在上面。对无法识别失主的银行卡和钥匙等物品，余昌权则把它们放到办公桌上，供学生自行认领。

在长期的工作中，余昌权已经总结出一套“失物招

领经”。若是捡到的手机可以打开，他便拨打手机中与失主较为亲近的家人、朋友的电话，想办法联系到失主。有的手机设置了密码锁，他就把内存卡拿出来，放在自己手机里寻找联系信息。

对于如何尽快找到失主，余昌权有自己的办法。他曾捡到过一部打不开的手机，后来通过手机里的内存卡，找到了远在汉口的失主，还曾通过一部手机里的证件照，找到中南财经政法大学的失主。当余昌权通知这些失主来领手机的时候，他们都很惊讶，奇怪他竟然能够找到他们。

谈起这么多年的经历，余昌权认为寻找失主也要开辟新方法、进行新尝试。随着互联网时代的到来，60多岁的他学会了通过网络寻找失主，还经常通过电子布告栏发布失物招领信息。

“失物招领：15号楼楼管大叔捡到一台白色索尼笔记本电脑，急等失主认领！”2014年6月，中南民族大学的学生们在校园电子布

告栏上看到了这则失物招领信息，谁也没想到，这是60多岁的余大叔自己发出的消息。网络传播果然迅速，没过多久，预科学院的失主顺利地拿回了自己的电脑。

余昌权是个什么样的人呢？平日里，他衣装朴实，操着一口带有浓重乡音的普通话。在来中南民族大学工作之前，他在村子里当过村党支部书记，也种过地，家里有3个孩子，老伴儿还在农村务农，家里生活紧紧巴巴。来到中南民族大学担任楼管员后，他一个月的工资不过1000元。有人说：“楼管员工作琐碎又繁忙，为何还要费心做这样难办的事？”余昌权说：“看见孩子们丢东西，就想到我女儿的一次经历。”

原来，余昌权的女儿上学期间，有一次坐车时不小心弄丢了家里给她的150元生活费。当时余昌权家里生活比较困难，女儿没有告诉父亲，决定自己打工挣生活费。幸运的是，后来那笔钱被一位好心人送了回来。余昌权知道这个情况后，心里非常不是滋味儿。他说：“这件事我一直记着，也算是我为什么捡到东西后一定要找到失主的原因之一吧。他们都还是学生，丢了东西心里肯定不好过啊！”怀着这个朴素的心理，余昌权为他拾到的所有物品开启了“寻亲之旅”。

2014年6月下旬，余昌权又捡到一台白色笔记本。有人告诉他，这台电脑的售价是6400元，他欣慰地说：“幸亏找到了，不然这小孩儿得多难过啊！”

平日里除了楼管员的日常工作，余昌权还肩负着看管学生自行

车的任务。在师生进出校园的高峰期，余昌权会在自行车停放处来回巡视，督促同学们把车子摆放在合适的位置。除了干好自己的本职工作，教学楼里卫生间的水管出毛病了，余昌权也会毫不犹豫地想办法修好。

10年来，拾金不昧的经历让余昌权在精神上收获良多。他始终坚信做好事有福报。很多学生找回丢失的物品后都来感谢他，还有人给他送礼物，但都被他退了回去。有一次，一位同学给他买来很多吃的，当时他不在值班室，回来发现以后还是想办法还给了人家。他打心眼儿里疼爱这些学生，觉得他们出来上学不容易。很多孩子都喜欢他，见面会主动跟他打招呼，大家处得跟朋友一样。

在中南民族大学举办的第三届“感动民大”颁奖名单上，余昌权也名列其中。学生们在颁奖词里深情地写道：“他只是平凡大众中的平凡人，却因10年拾金不昧的坚守变得不平凡。当你从15号教学楼旁走过时，遇见余大叔，请说一声‘大叔好’！在民大坚守了10多年的他，默默为民大付出的他，值得我们这样尊敬！”



村上春树曾说：“无论何等微不足道的举动，哪怕是简单的、重复性的行为，只要坚持，都会在其重复的过程里，生出一种乐趣和意志，最终实现自我蜕变。”我们深信，坚持是一件能够改变灵魂的

事。10年间，余昌权在100多件丢失物品面前，找不到失主心不安；在他平凡的岗位上，干不好工作心不安。他用坚持，刻画出高尚的品格；他用坚守，唱响诚信最强音。（陶 恒）



四川网友：楼管的工作很琐碎，如果没有良好的心态以及对工作的热爱和责任心，很不容易把这项工作做好。

河南网友：楼管大叔余昌权不过是一个平凡的劳动者，拿着有限的薪水，但他非常热爱本职工作，在工作中干出了乐趣，干出了名堂。



『桃王』上国宴



听好人故事

高树靡阴，独木不林。

——崔 骊

他种的桃子被端上国宴餐桌，用来招待外宾；他种的大桃没出地头就被商贩们抢购一空；他擦亮了“平谷大桃”的金字招牌，带动村民们走上致富的康庄大道。他就是被乡亲们称为“桃王”的北京市平谷区农民胡殿文，他成功的秘诀就4个字——厚道诚信。

每当乡亲们称呼果农胡殿文“桃王”或“牛人”时，他的脸上总是露出幸福的笑容。大家之所以这样称呼他，是因为他种的桃口感好、客商抢着要。

当了大半辈子桃把式，对于如何能够更加省心、省力地种桃，胡殿文可谓“门儿清”，可是，他偏要给自己找活儿干。在进行桃树管理时，他采用果实套袋、糖醋诱虫、频振杀虫等物理和生物技术防虫，少用甚至不用农药，实行人工打草、覆草，不用除草剂除草……

要想让桃树结出好桃，需要给桃树施用有机肥，尽量少用或不用化肥，于是胡殿文专门购买优质有机肥。土里的肥料多了，杂草也一个劲儿猛长，部分桃农会用除草剂去除桃园内的杂草。这种农药药效非常强，一个种植季用上一两次，就能保证杂草不再生长。可是胡殿文从来不用除草剂，他买了一台除草机，进行人工除草。夏天雨水多时，他一周就要下地除一次杂草。桃园里枝繁叶茂，他弯着身子推着除草机在园子里转一圈，衣服就被汗水浸得透湿。有的村民私下议论，说老胡放着轻省法子不用，这么做太傻。胡殿文却说：“既然卖桃时打的是无公害种植的招牌，种植过程中就得严格按照无公害种植的管理标准做，不能偷奸耍滑。”

他这样自找苦吃，无形中将用工增加了一倍还要多。老两口儿每天起早贪黑，把大部分时间都放在了果树管理上。可是胡殿文说，虽然累点儿、苦点儿，可是图的就是让消费者吃着放心。

2009年，平谷区果品办公室找到他，让他准备200个国庆60周

年国宴用桃。胡殿文一听高兴极了，心想，全区十好几万桃农，咋就找到咱了？果品办的同志就说了一句话：“因为你人实在，桃子的质量我们放心。”

要说桃子的质量，胡殿文是敢拍胸脯的。别说是给国宴用的，就是平时摆地摊的桃，他都能保证安全放心。可是，果品办要求桃子上要有“国庆”二字，这可让他犯了难。他反反复复试验了好多次，才把字体与桃子搭配得当。最终，胡殿文的桃子顺利通过各种检查，摆上了国宴的餐桌。

胡殿文所在的刘家店镇被誉为“中国蟠桃第一镇”。每到果品收获季节，四面八方的客商云集镇上，而胡殿文家的桃子，往往是村里第一个卖完的。这样的高效率，建立在他多年来厚道、诚信的好名声



基础上。

胡殿文家卖桃，一般以来地头采购的大客户为主，有时也会到离家不远的密三路路口摆摊。在果品销售过程中，他不占便宜、不蒙人，客户要8两，他决不给7两9；客户要着全色的果，他绝不给着半色的。他还主动告诉客户不同时段哪种桃子最好吃、树上什么样的桃子熟得恰到好处。

时间长了，客户都认准了胡殿文。他家的几亩地，每亩收成比周边果农多出7000元到10000元，单果价格高出3毛到5毛，可是冲着他家大桃的品质，还有他诚信厚道的为人，价格贵一点儿大家也愿意买。来他家买过桃子的客户，几乎全都成了回头客。翻开胡殿文的手机通讯录，除了亲戚朋友的电话，大部分都是老客户的，粗略一数，至少得有百十来个。

2014年8月的一天，顺义区的一对夫妇来到寅洞村买桃。胡殿文帮忙将这对夫妇看中的桃子套上防撞套、装好箱，可是等他收拾好几箱桃子以后，却找不到这对夫妇了。他怕他们回来找桃，就一直等，等到天黑也没等着。

第二天，这对夫妇又来到他的摊位前，说要买回自己挑好的那几箱桃。胡殿文没有半点儿怨言，却带着他们去到桃园重新挑了几箱。这是为什么呢？原来，他一直坚持不卖积压桃，卖给客户的一定得是当天该下树的好桃。那前一天收拾好的那几箱桃怎么办？他不能卖，都送了人。

2014年，刘家店镇从全镇466家农户中评选出两位诚信之星，胡殿文就是其中一位，他还因此获得区里颁发的写有“厚德载物”4个大字的牌匾。

被评上诚信之星后不久，有一天，胡殿文正在路边看摊卖桃，一辆轿车停在路边，一个男子走下车，在长长的摊位前走来走去，边走边看手里的纸。大家都在纳闷，他在对照个啥？

过了一会儿，那个人在胡殿文的摊位前停下来，拿着手里的纸看了几眼，又盯着胡殿文看了几眼，终于开口问道：“你是胡殿文吗？我是从网上找到你的。都说你是诚信之星，我可是特意来找你的。今儿我就想尝尝诚信之星的桃到底怎么样。我可只要枝头桃啊！”

在一般的桃农眼里，这肯定是个不好伺候的买主，一是懂行，二是挑剔。可是胡殿文二话不说就把客人带到桃树地里，按照客人的要求，让摘啥桃摘啥桃，40箱色泽饱满、口味香甜、果型漂亮的枝头桃打上包装之后，个个就像待嫁的新娘，妩媚动人。结账时，客人执意每箱多给10块钱，怕把胡殿文的枝头桃摘完以后，树身桃不好卖。胡殿文轻松地告诉客人：“您这是不相信我的技术！放心吧，我有先进的管理技术，树身桃的质量也不会比枝头桃的质量差。不信您就过段时间再来尝尝，平谷大桃的质量绝不是吹出来的！”

没想到，胡殿文这几句话让他摊上“大事”了。

时隔四五天后，胡殿文的妻子接到一条短信：“您那儿还有好桃吗？”夫妇二人立刻回电与对方联系，得知上次来摘枝头桃的客人

把几箱桃子寄给了北京、山东的朋友，大家品尝之后，都说没吃过这么好吃的大桃。有一家的老太太非要来平谷一趟，看看平谷桃是咋长的。此时正赶上胡殿文的24号桃马上要到成熟期，个儿大、色好、口味佳，于是双方约定好，24号桃就给他们留着了。

邻居们提醒胡殿文：“相隔这么远，又素不相识，还没交定金，一旦晚来两三天，损失可就大了。”

胡殿文说：“客户想的，就是咱要做的。说给留着就一定给留着，咱得说到做到。”

结果这一家人按照约定准时来到胡殿文的桃园，看着长势喜人的大桃，他们又是录像又是留影，喜欢得不得了。本来约定要100箱，结果客人一边摘、一边打电话，从100箱涨到170箱，给夫妻俩来了个措手不及。最后全村总动员，卖桃的、买桃的一起动手，终于把170箱凑齐了。

没想到连续10天，这个客人又陆续介绍来更多的朋友，来了个“大包圆儿”。胡殿文地里的桃子不够卖，他就介绍同等水平的果农联合销售，客人给他多少钱一箱，他就给其他果农多少钱，这个卖法可把大家乐坏了。

胡殿文手里的老客户多，其他村民找不到买家的时候，他就无偿帮助大家联系客户。有空的话，他还亲自帮着摘桃、称重、装箱。他说：“远亲不如近邻。我们邻里之间关系都很亲，大家都是一家人。”

如今，在胡殿文的带动下，村里20多户桃把式只要有时间，就会帮助其他果农解决各种问题。村里没人再用除草剂，卖桃时缺斤短两、以次充好的现象也消失了，诚信之风已经吹遍了整个寅洞村。

→ **好人365** 编辑感言

桃农有句话，叫“桃品见人品”。一个好桃，背后饱含着桃农多少辛勤的付出和坚定的操守。他们用汗水和心血浇灌桃园，用诚信和厚道催生硕果。作为厚道培育、诚信销售的先行者，胡殿文的可贵之处不仅在于坚持无公害种植、无欺诈销售，还在于他慷慨传授技术，带动村民一起笃行诚信、共同致富。“高树靡阴，独木不林”，一个诚信大环境的创立，需要多方面的努力。把诚信编成篱笆结成网，才会形成共进的整体。（张青玲）

→ **好人365** 网友点赞

北京网友：谁说老实人发不了财？胡殿文不就是凭着诚信树起了金字招牌，用实际行动狠狠打了诡辩人的脸！



替兄还债十五年



听好人故事

脊令在原，兄弟急难。

——《诗经》

在山东省荣成市，有一个普普通通的农家汉子张晓东。面对哥哥生意失败欠下的巨款，他毅然承担起替兄还债的重任。他坚信“还完就有好日子过”，与妻子省吃俭用、辛勤工作，用15年时间终于还清了所有债务。



张晓东今年46岁，家住山东省荣成市玄镇村。15年来，他想方设法帮助哥哥偿还20万元欠款的事，一直被村里人称道，而他诚信经营、乐于助人的品格，更被大家交口称赞。

张晓东在村里经营着一个小工厂，一直有着良好的声誉。虽然是个小老板，但他习惯于和工人们一起干活儿，每天开叉车、下车间，身上常常沾满油污。年轻时，张晓东曾经到外地打工，技工、瓦匠、电工、服务员，他做过的行业可不少，也积累了一些技术和经验。后来，细心的他发现家乡新建了许多鱼粉厂，厂子的机器经常需要维修，于是他跟亲戚朋友借了4000元钱，开了一个机械维修部。几年下来，他靠自己的技术、诚信和勤奋，渐渐让厂子步入正轨。

家里的变故就是从那两年开始的。

20世纪90年代初，音响、投影产品开始风靡全国，张晓东的哥哥看中了这块市场，开始借钱做生意。可是好景不长，随着新兴电子产品的冲击，哥哥的货不再受欢迎，压在手里卖不出去，生意亏损严重。一家人被债务击垮了，来家里要账的人络绎不绝，嫂子承受不了压力，离开了这个家；哥哥外出打工挣钱，后来渐渐杳无音讯；平日爱说爱笑的父母面对突然发生的变故，一天到晚愁容满面……

张晓东看在眼里，急在心上。他毅然做出决定：背起所有的债务，替哥哥还钱。“当初大家借钱给大哥，都是出于对他的信任。现在大哥不在家，我不能丢下这事不管，更不能让父母为这件事着急上火。”

可是，儿子即将上学，工厂刚有起色，张晓东到处都要用钱。好在妻子很明事理，同意张晓东的做法。夫妻俩做了最坏的打算：不管多苦、多累，不管奋斗多少年，不管欠了多少钱，咱都要一分不差把钱还给大家。张晓东向债主们郑重承诺：“放心吧，我们讲信用。只要是哥哥欠下的，我们就是砸锅卖铁也要替他还上！”

说起来容易做起来难。一开始，张晓东并不清楚哥哥到底欠了多少钱，随着要账的人越来越多，他发现光是有据可查的债务就有10多万元，还有一些没有票据的口头债，这对创业不久、自己的欠款还没还清的张晓东来说，无疑是一种巨大的压力。

为了还债，张晓东想方设法多找活儿干。厂里的活儿干完了，他就出去干，一天到晚，总不闲着。有一年冬天，夜里下大雪，一家鱼粉厂打电话让他过去修机器。妻子说：“天这么晚了，外面还下着这么大的雪，路上不安全，咱不去了吧？”张晓东说：“去。人家半夜打电话，肯定是着急。而且这是以前的老客户，不去会影响咱的声誉。”说完他就骑上摩托车消失在茫茫的雪夜中。到了鱼粉厂，他浑身都冻僵了，手指伸不直，根本没法干活儿。于是他就在厂里转着圈儿跑，跑了一个多小时，身体才算暖和过来……

第二天他回到家，已经是早上6点多。他顾不上休息，洗把脸，吃了两口饭又要去上班。妻子抱着他心疼地哭了：“咱不还债了！这些年你太苦了。”张晓东的鼻子也酸酸的。为了还债，这些年家里人都不容易。妻子身体不好，但还是到一家工厂打工，而且好几年没买



过新衣服了。年幼的孩子也跟着他们一起受苦，不知道零食是什么滋味儿。张晓东感觉亏欠他们太多，但是为了还债，他别无选择。于是他拍拍妻子的肩膀说：“再坚持一下，我们尽快替哥把债还清，就能过上好日子了。”

可是变故再次发生。张晓东的哥哥一走就是四五年，一度与家里失去了联系。2007年的一天，张晓东突然接到一个电话，是一个陌生人打来的，说他的哥哥摔伤了，已经被送到威海市区一家医院。张晓东没敢告诉父亲，和妻子商量之后，带上两万元就去了医院。为了给哥哥治病，家里又花了好几万元。

后来张晓东了解到，哥哥离家在外期间，一直在努力挣钱，打算还债，无奈没有找到好工作，一直没有“翻过身来”。由于经济和心理的双重压力，比他大两岁的哥哥身体状况已经大不如前。

张晓东夫妻俩省吃俭用，攒一点儿，还一点儿。三五千、一两万，就这样还了15年，终于替哥哥还清了18万元债务。

当夫妇俩沉浸在无债一身轻的喜悦之中时，一个电话又让他们刚刚松弛下来的神经紧绷起来。一天晚上，有人打来电话，说当年曾经借给张晓东的哥哥两万元钱，但是因为家里出了事故，借条被弄

丢了。看到媒体报道张晓东还钱的事，他想问问能不能马上把钱还给他。张晓东和妻子一听就蒙了：刚说债务都还清了，怎么突然又来一笔？张晓东满腹疑惑，衡量再三，还是给哥哥打了个电话。哥哥歉疚地说，虽然没有借条，但那两万元确实是他借的。于是，张晓东又和妻子连夜东拼西借，筹足两万元还给人家。

好人有好报。张晓东替哥哥还债的事在当地传为美谈，他的机件加工生意也越来越好。周围的工厂只要有加工的活儿，首先想到的就是他。如今，他的客户不仅仅是周边镇街的，还有外地的客户慕名而来，专门找他做加工。

没有债务负担了，张晓东终于可以踏踏实实干自己的事业了。这



两年，他经营的机电维修生意越来越红火。哥哥在威海市区从事婚庆工作，生活也慢慢有了起色，只要有空，他就回来看望父母。一家人其乐融融，终于过上没有债务压力的正常生活。

另外，张晓东在村里还是出了名的热心肠。除了替自己的哥哥还债，他还主动帮助一些困难家庭。前不久，村里一位居民患病，张晓东夫妇一次性捐助5000元钱。前几年，村里健身广场的音响不好用，张晓东出资1.2万元买了一套好音响，放在广场上给大叔、大妈们用。至于帮村里人修自来水管、电动工具这样的小事，在张晓东那里更是家常便饭。

说起自己这些年的经历，张晓东并不觉得有多么了不起。“讲信用是做人的本分，不算什么。在我心里，诚信值千金，不论是做人还是做生意，都得讲诚信。钱没了可以再挣，但是如果诚信丢了，人就失去了基本的道德。”



一句话，15年。这个普普通通的山东汉子，用15年的坚韧和执着，替哥哥还清了欠款，给自己赢得了信誉。这种做法在有些人看来可能很傻，而在更多人看来却很挚诚。张晓东替兄还债的背后，有浓厚的手足深情，有发自心底对父母的孝心，更有一个铮铮铁汉面对苦难的无畏和担当！（原 茵）



天津网友：“仰不愧于天，俯不怍于人。”从张晓东身上，我们看到一个白手起家、勤劳致富的男子汉的担当，感受到他们一家人和睦关爱的幸福，重拾了“诚信相接，如坐春风”的感动。

福建网友：诚信之心和坚持不懈的努力，让张晓东替哥哥还清了债务，同时生意也越做越好，这是诚信给予他的回报。

云南网友：替兄还债的重担，张晓东一扛就是15年，他不怕困难，顽强地履行自己的诺言，用行动诠释了“诚信”二字的内涵。



新时代的新愚公



听好人故事

世上无难事，只怕有心人。

——《西游记》

他是广西壮族自治区边远山区一个贫困屯的屯长，为了改变祖辈深居高山没有路的历史，与天斗、与地斗，带领群众苦干8年，终将天险变通途，兑现了自己当初的承诺：“让汽车开到家门口，让姑娘嫁进村里来。”

8年时间能干什么？能让娃娃长成帅气少年或漂亮姑娘，让树苗长成大树遮阴避阳。

是的，大自然赋予天地万物的每一个8年，都可以有不同的意义。在广西壮族自治区五龙村肯达屯，六旬老屯长蓝昌德用8年时间，带领村民演绎了一个筑路的故事。因此，蓝昌德被村民们尊称为新时代的新愚公。

多少年来，肯达屯人祖祖辈辈生活在这里，不怕辛劳，勤恳劳作，种玉米、养山羊、伐木材，可是生活水平总是远远低于全乡的平均水平。原因是什么呢？原来，村里根本没有一条像样的路，交通不方便，经济就发展不起来。很多人不愿意窝在山里继续受苦，纷纷搬了出去。肯达屯原来有10户人家、50多口人，到后来已经走了一大半。



屯里的人口只减不增，姑娘们走出去就很少回来。来说媒的人走到半山腰就累得直摆手，说：“太苦了，没人愿意嫁进来！”这可苦了屯里的小伙子们，他们不是留在屯里做光棍儿，就是出去给人家当上门女婿。

2006年，身为屯长的蓝昌德坐不住了。看着群众失落沮丧的表情，看着大家逐渐褪色的破旧土房，看着绿意盎然却毫无生气的村庄，蓝昌德的心里愁啊！

俗话说得好：“要想富，先修路。”蓝昌德对村民们许下诺言：“一定要让汽车开到家门口，让姑娘嫁进村里来！”

“山高石头硬，路可修不得。不敢修！”屯里的老人都来劝阻蓝昌德。是啊！在怪石嶙峋、荒草丛生的山地里修路，谈何容易？可是，没有路，屯子被高山阻隔，种养的东西卖不出去，村民怎么能富起来？

蓝昌德思前想后，最后下定决心，这路一定要修！蓝昌德的脾气大家都知道，他认准的事，几头牛也拉不回来。他说服了屯里的老人，召集全屯劳动力，自筹资金，组建深山修路队。

屯里的青壮年劳动力大部分都在外面打工，留在家里的劳动力不到10人，蓝昌德把周边村屯能干活儿的人一起拉上。要问这深山修路队什么样？年纪最小的36岁，最大的78岁，平均年龄超过50岁。天气好的时候，来干活儿的人有十五六个；天气不好的时候，就剩蓝昌德一个人了。

他们就地取材，开荒、移石、夯实路基，开路的工具就是平日里用来干农活儿的钢钎、铁锹、锄头。炸山开路得用炸药，必须请有资质的公司来干，可是他们没钱，请不起，于是就用膨胀剂。在外打工的青年们回乡的时候，看到他们修路艰辛，也纷纷加入到修路的队伍。

2009年，屯里通了电，一条出屯的山石小道在大家的辛苦付出后有了点儿模样。“好了好了，总算可以走出去了。”屯里的人以为修路的活儿就此可以完工了，没想到蓝昌德不罢休：“还得继续把路拓宽！”他带着队伍在深山里继续忙碌起来。

2009年，蓝昌德的深山修路队引起了上级的重视，挂点帮扶的广西文联与县、乡党委、政府领导多次深入该屯实地调研，先后送来3万多元资金用于修路。有了上级的支持，修路队更加坚定了信念。



2014年底，在蓝昌德的带动下，肯达屯终于有一条像样的路了，越野车、农用车都可以开到屯里。历史上第一次有汽车到访高山上的肯达屯，屯里的人都高兴得不得了。蓝昌德说：“山下的村屯都靠硬化后的水泥路把山货运出去卖，换来钱后盖起一栋栋漂亮的水泥房，摩托车、小汽车也进了村。这一切，我们肯达人不久也会实现的！”

路通了，车子跑起来了，村民们兴奋得奔走相告。

回想这8年漫长的修路历程，蓝昌德感慨万千：“不容易！大家天天干完活儿，回家以后累得几乎动不了。也曾想过放弃，可是不行啊，我是屯长，跟乡亲们承诺过，不能让大家失望。”

其实，年过六旬的蓝昌德为了修路，付出的比别人更多。他膝下有5个孩子，其中4个已成家或外出打工，留在家里的这个有严重的先天性智力障碍，年近30岁了生活还不能自理，全靠蓝昌德的老伴儿照料。对孩子，蓝昌德感到很内疚，后悔当初因为家庭困难没有及时带孩子去医治，否则情况也许不会是这样。所以，他更希望通过自己的努力，让全屯人的日子过得越来越好。如今，深山里的肯达屯已经通了汽车，村民们可以轻轻松松走出大山，领略外面世界的精彩。

一个铁骨铮铮的老汉，身穿一身粗布衣，脚蹬一双破“解放”，带领屯子的人碎石开荒、掘岩问路，铁钎一挥就是8年！8年如一日义务修路，让蓝昌德终于履行了自己的诺言。



编辑感言

古有愚公不畏艰难的勇气和毅力，今有蓝昌德开山劈石、誓把天险变通途的决心。蓝昌德以花甲之躯，8年如一日义务修路，不屈不挠为民造福，成功演绎了现代版愚公移山的感人故事，令人赞叹！（梁海燕）



网友点赞

陕西网友：愚公精神从来没有过时，相反，它是实现中国梦的精神动力和力量源泉。如果每个人都能像蓝昌德一样言必诺、诺必行、行必果，实现中华民族伟大复兴的中国梦指日可待。





后记

HOUJI

好人树立了社会标杆，故事传诵着人间大爱。《好人365故事》（青少版）第一季自推出以来，便受到社会各界的关注和好评，特别是在广大青少年朋友中产生了广泛影响。148个普通人的精彩故事，彰显了当代中国人的精神高度，令无数读者感动和敬佩，激励越来越多的人自觉学习好人、宣传好人、争当好人，推动形成了崇德向善、见贤思齐的良好社会风尚。

讲故事是开展先进典型宣传的重要方式，小故事包含着真性情、蕴含着大道理。为进一步推动社会主义核心价值观宣传教育在广大青少年中深入开展，我们在总结编辑出版《好人365故事》（青少版）第一季经验的基础上，从中国文明网《好人365》栏目中精选了143个精彩故事，汇编成《好人365故事》（青少版）第二季。全书分为《助人为乐》《见义勇为》《诚实守信》《敬业奉献》《孝老爱亲》五册。每个人物包括名人名言、好人故事、编辑感言、网友点赞、近期照片等。此外，还在每个故事的标题边缘和文末添加了二维码，读者通过扫描可链接到每个人物故事的音视频，从而让这套书可听可看，让故事更加生动感人。

希望这套故事书能够引导青少年学会做人、学会做一个好人，能够帮助孩子们从道德模范和身边好人身上学会做人的准则，扣好人生第一粒扣子，学习和传承中华优秀传统美德，学习和弘扬社会主义道德，时常用真善美来雕琢自己，努力做一个心灵纯洁、人格健全、品德高尚的人，努力做一个有文化修养、有人文关怀、有责任担当的人，努力做学习和践行社会主义核心价值观的小模范。也希望更多人能从这些故事中汲取精神营养、感悟道德力量，弘扬新时代好人精神，积极培育和践行社会主义核心价值观，更好地构筑中国精神、中国价值、中国力量，不断凝聚起实现中华民族伟大复兴中国梦的强大力量。

本书在编辑过程中，得到了各级领导的高度重视和大力支持。中宣部常务副部长、中央文明办主任黄坤明同志担任编委会主任，中央文明办专职副主任夏伟东同志担任编委会副主任。各省（区、市）和新疆生产建设兵团文明办主任担任编委会成员，各地文明网积极参与，组织撰写了原稿，并提供了大量素材。中国文明网承担了本套书的牵头组织协调工作。卢勤、孙宏艳、彭怀祖、鞠萍、薛贤荣等专家学者、社会知名人士为本套书精心撰写了导读文章，第五届全国道德模范张宝、金汉、官东、刘萌刚、宁宏昌亲切寄语广大青少年。在此一并表示衷心感谢！

编 者